

Кто дал 2 млрд руб. на разработку процессора Baikal-T1 с. 12

Как «Байкал электроникс» собирается отвоевать долю рынка у Intel и AMD с. 12

Нужны ли российские процессоры где-то кроме России с. 13

РБК

ЕЖЕДНЕВНАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА



Алексей Калтушкин,
основатель «Лин индустриал»

Как стартап хочет
запустить первую
частную ракету
в России

СВОЙ БИЗНЕС, с. 14

ФОТО: Екатерина Кузьмина/РБК

ПОЛИТИКА	ЭКОНОМИКА	ЛЮДИ	БИЗНЕС	ДЕНЬГИ	9 июля 2015 Четверг No 119 (2136) WWW.RBC.RU
КУРСЫ ВАЛЮТ (ЦБ, 09.07.2015)	\$1= ₽57,22 €1= ₽63,08	ЦЕНА НЕФТИ BRENT (BLOOMBERG, 08.07.2015, 19.00 МСК) \$56,44 ЗА БАРРЕЛЬ	ИНДЕКС РТС (МОСКОВСКАЯ БИРЖА, 08.07.2015) 875,67 ПУНКТА	МЕЖДУНАРОДНЫЕ РЕЗЕРВЫ РОССИИ (ЦБ, 26.06.2015) \$362,0 МЛРД	

ГОЛОСОВАНИЕ Власти отказались от камер видеонаблюдения на избирательных участках

Выборы без присмотра



Закон не предусматривает обязательного видеонаблюдения на выборах

ЖАННА УЛЬЯНОВА

На оснащение видеокameraми всех УИКов в единый день голосования 13 сентября не нашел средства ни один регион. Лишь в двух видеонаблюдение будет вестись на некоторых участках. Оно не заложено и в бюджет выборов Думы-2016.

ЭКОНОМИЛИ НА КАМЕРАХ

Областные и местные власти не предусмотрели средств для видеоконтроля на выборах 13 сентября на подавляющем большинстве территорий страны, сообщили РБК в Центризбиркоме. «К сожалению, в этом году на этой статье расходов [видеорегистраторах и веб-камерах] решили сэкономить. Закон не предусматривает обязательного видеонаблюдения на выборах», — рассказала РБК член Центризбиркома Майя Гришина.

На избирательных участках 13 сентября в 11 областях и 23 региональных центрах, где избираются парламенты, видеоконтроля не будет нигде. Частично наблюдать за чистотой голосования будут только на выборах двух губернаторов из 21. По словам Гришиной, Ленинградская область нашла средства, чтобы оснастить видеорегистраторами 300 избирательных участков из 956. Видеорегистраторы обходятся бюджету значительно дешевле, чем камеры, транслирующие в интернет, уточнила Гришина. По ее данным, камеры для 300 избирательных участков обойдутся Ленобласти в 4 млн руб. — это 4% от бюджета, заложенного на выборы в этом регионе.

Еще 100 из 2606 избирательных участков оснастит веб-камерами Ростовская область. «По информации Ростовской областной избирательной комиссии камеры будут установлены на самых крупных участках, не толь-

Сами веб-камеры — «копеечный материал», считают в «Ростелекоме», а с помощью дорогостоящей инфраструктуры можно оказывать услуги регионам — вот только не ясно, какие

ко в Ростове-на-Дону», — сообщила Гришина. Она отметила, что Ростовская область одна из первых в России начала применять видеонаблюдение на выборах еще в 2008 году.

ДУМСКАЯ СМЕТА

Первый и единственный раз федеральный бюджет оплатил установку систем видеоконтроля голосования на выборах президента России 2012 года, когда третий раз избирался Владимир Путин. Тогда на проект под названием «Вебконтроль» из бюджета было выделено 13 млрд руб., его реализацией занимался «Ростелеком». Были оборудованы 91,7 тыс. участков: в каждом две веб-камеры, компьютер, источники беспроводного питания и интернет-кабели. Когда выборы завершились, камеры собрали и складировали на складах «Ростелекома».

Окончание на с. 4

ТЕХНОЛОГИИ

Интернет с небес

ОЛЕГ МАКАРОВ

Беспилотники, воздушные шары, космические спутники — мировые технологические гиганты соревнуются в проектах, которые должны подключить человечество к интернету.

Несмотря на то что запущенная Facebook инициатива Internet.org в ряде стран уже успела вызвать волну недовольства, компания Марка Цукерберга продолжает реализовывать свой амбициозный проект, призванный обеспечить интернетом население планеты.

Ключевая роль в масштабном проекте отводится беспилотникам Aquila («орел» с латыни), которые, как сообщил Цукерберг в своем последнем FB-посте за 2 июля, будут оснащены лазерными излучателями для «раздачи» интернета наземным пользователям «буквально с небес». «Это позволит существенно увеличить скорость обмена данными на больших расстояниях», — уверяет глава Facebook.

Группировка спутников и БПЛА сформируют основу «лазерной коммуникационной системы» Facebook, которую проектирует Connectivity Lab — исследовательское подразделение соцсети. Aquila — первый целостный концепт инженеров, пришедших в лабораторию из британской компании Ascenta, специализирующейся на беспилотных технологиях. Facebook приобрел производителя дронов в марте 2014 года.

Ранее сотрудники Ascenta работали на британскую оборонную компанию QinetiQ, а также три американских концерна (авиастроительную корпорацию Boeing, провайдера решений в области промышленной автоматизации Honeywell и производителя телекоммуникационного оборудования Harris Corporation).

Окончание на с. 12



ПОДПИСКА: (495) 363-11-01

РБК
ежедневная
деловая
газета

16+

Ежедневная деловая газета РБК
Главный редактор:
Максим Павлович Солюс
Заместители главного редактора:
Петр Мироненко, Юлия Ярош
Выпуск: Дмитрий Иванов
Руководитель фотослужбы: Алексей Зотов
Фоторедактор: Наталья Славгородская
Верстка: Константин Кузниченко
Корректура: Марина Колчак
Инфографика: Олеся Волкова, Андрей Ситников

ОБЪЕДИНЕННАЯ РЕДАКЦИЯ РБК
Шеф-редактор проектов РБК:
Елизавета Осетинская
Главный редактор rbc.ru
и ИА РосБизнесКонсалтинг: Роман Баданин
Заместители главного редактора:
Ирина Малкова, Владимир Моторин,
Дмитрий Рыжов
Главный редактор журнала РБК:
Валерий Игуменов
Заместители главного редактора:
Андрей Бабицкий, Анфиса Воронина
Арт-директор: Ирина Борисова
Руководитель фотослужбы: Варвара Гладкая

Руководители направлений – заместители главного редактора
Банки и финансы: Елена Тофанюк
Индустрия и энергоресурсы: Петр Кирьян
Информация: Игорь Терентьев
Политика и общество: Максим Гликин
Спецпроекты: Елена Мязина
Экономика: Дмитрий Коптюбенко

Редакторы отделов
Международная жизнь: Иван Ткачев
Мнения: Антон Шириков
Потребительский рынок: Ксения Шамакина
Свой бизнес: Владислав Серегин
Медиа и телеком: Полина Русаева

Адрес редакции: 117393, г. Москва, ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1
Телефон редакции: (495) 363-1111, доб. 1177
Факс: (495) 363-1127. E-mail: daily@rbc.ru
Адрес для жалоб: complaint@rbc.ru

Учредитель газеты: ООО «РБК Медиа»
Газета зарегистрирована в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций. Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФС77-59174 от 3 сентября 2014 года.

Издатель: ООО «БизнесПресс»
117393, г. Москва, ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1
E-mail: business_press@rbc.ru
Генеральный директор: Екатерина Сон

Корпоративный коммерческий директор:
Людмила Гурей
Коммерческий директор издательского дома «РБК»: Анна Батыгина
Директор по рекламе товаров группы люкс: Виктория Ермакова
Директор по рекламе сегмента авто: Мария Железнова

Директор по маркетингу: Андрей Сикорский
Директор по распространению: Анатолий Новгородов
Директор по производству: Надежда Фомина

Подписка по каталогам:
«Роспечать», «Пресса России»,
подписной индекс: 19781
«Почта России», подписной индекс: 24698

Подписка в редакции:
Телефон: (495) 363-1101
Факс: (495) 363-1159

Этот номер отпечатан
в ОАО «Московская газетная типография»
123995, г. Москва, ул. 1905 года, д. 7, стр. 1

Заказ № 1711
Тираж: 80 000

Номер подписан в печать в 22.00
Свободная цена

Перепечатка редакционных материалов
допускается только по согласованию с редакцией.
При цитировании ссылка на газету РБК
обязательна.

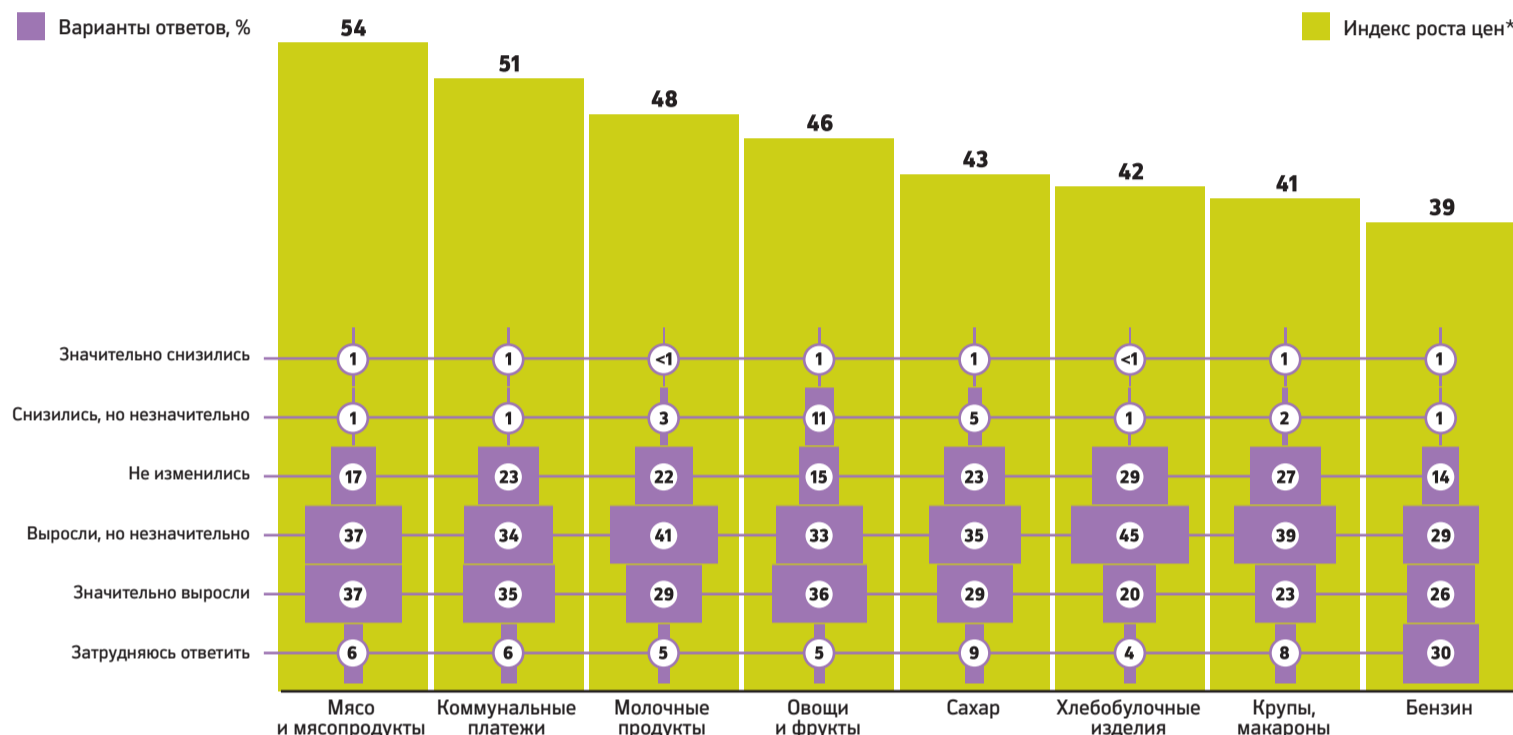
© «БизнесПресс», 2015

Кризис заставил россиян изменить модель потребления

Экономим на еде

Как кризис влияет на жизнь россиян

Как, по мнению россиян, изменились цены на товары и услуги в последние один-два месяца



* Показатель рассчитывается как разница положительных и отрицательных ответов на вопрос «Как бы вы оценили рост цен на следующие товары и услуги в течение последнего месяца-двух?»
Ответу «цены значительно снизились» присваивается коэффициент -1, ответу «цены снизились, но незначительно» — коэффициент -0,5,
ответу «цены выросли, но незначительно» — 0,5, ответу «цены значительно выросли» — 1, ответу «цены не изменились» — 0.
Индекс измеряется в пунктах и может колебаться в диапазоне от -100 до 100. Чем выше значение индекса, тем выше инфляция, по мнению россиян.

Что россияне начали делать из-за кризиса, %



Опрос проведен 27-28 июня 2015 года. Опрошено 1600 человек в 130 населенных пунктах в 46 областях, краях и республиках России. Статистическая погрешность не превышает 3,5%.

ОЛГА ВОЛКОВА

Россиянам стало не хватать денег на повседневные расходы — каждый третий отказывается от дорогих товаров в пользу дешевых аналогов, а каждый четвертый тратит в магазинах накопленные ранее сбережения, показал опрос ВЦИОМ.

ЦЕНЫ РАСТУТ МЕДЛЕННЕЕ

Вводя в августе 2014 года назад продовольственное эмбарго, чиновники правительства обещали, что давление на цены от этой меры будет разовым и продлится не больше года. Прогноз сбывается: темп роста цен на основные категории потребительских товаров по сравнению с началом года замедлился, следует из опроса, который провел в конце июня ВЦИОМ.

Лидеры по росту цен — мясо, молочные продукты, овощи и фрукты: 74, 70 и 69% опрошенных, соответственно, отметили инфляцию цен на эти товарные группы. 69% упомянули рост цен на коммунальные услуги. Тем не менее эти цифры ниже, чем в начале года: в январе на рост цен на мясные продукты не жаловались только 11% участников опроса.

Ранее в исследовании Sberbank CIB продовольственную инфляцию опрошенные потребители оценили в 16,2% — хотя, по данным Росстата, в мае показатель остановился на отметке 20%. Инфляция остается для россиян главным поводом для беспокойства.

Замедление роста цен фиксируют и розничные торговцы. Согласно опросу Центра конъюнктурных исследований НИУ ВШЭ, увеличение цен на свои товары по итогам второго квартала отметили 56% предпри-

Люди стали меньше покупать — и покупать только то, что точно смогут потребить. Это выражается в том числе в более крупных закупках

нимателей. Основной вклад в рост цен пришелся именно на продовольствие: доля тех, кто сказал о повышении цен на продукты питания, превышает 60%. Тем не менее «впервые с 2014 года инфляционный разгон приостановился, преодолев пиковые значения предшествующих кварталов», и большинство предпринимателей настроены сдерживать рост цен в следующем квартале.

Торможение цен фиксирует и официальная статистика: в июне стоимость продовольственных товаров снизилась по сравнению с предыдущим месяцем на 0,4%. Продовольственная дефляция зафиксирована Росстатом впервые с августа 2014 года.

НО ДЕНЕГ НЕ ХВАТАЕТ

Тем не менее накопленная инфляция заставила покупателей изменить привычную модель потребления. Со-

МНЕНИЕ



ФОТО: Екатерина Кузьмина/РБК

ЛЮБОВЬ БОРУСЯК,
доцент департамента интегрированных коммуникаций
НИУ «ВШЭ»

АЛЕКСЕЙ ЛЕВИНСОН,
руководитель отдела социокультурных исследований
Левада-Центра

Нашли чем гордиться: какими видят себя россияне

Новый опрос Левада-Центра показывает, что россияне не очень склонны называть себя патриотами. Что тогда для них главный повод для гордости, если не Родина?

РОДИТЕЛЬ. РУССКИЙ. ГРАЖДАНИН

В ответах на вопрос «Кем вы осознаете себя с гордостью, что в первую очередь прибавляет вам уважения к себе?» исследователи Левада-Центра выявили самые разные основания для самоидентификации людей: по признакам семейного статуса, национальности, гражданства, политических взглядов, профессии и пр.

Среди 1600 опрошенных Левада-Центром людей основным поводом для гордости оказались их родительские роли. Начиная с 25 лет люди главным определением и своей роли, и своего статуса считают то, что они родители своих детей. Правда, для мужчин отцовство далеко не так важно, как для женщин то, что они матери.

Вторым по важности поводом гордиться оказывается национальная (в значении — этническая) идентичность. Для русских людей это осознание себя «русским человеком». Национальность вроде бы одинаково принадлежит всем, но значимость этого признака для молодых выше, чем для пожилых. И, что удивительнее, для зажиточных и образованных выше, чем для бедных и малообразованных. Соответственно, инженеры и другие специалисты (как люди с образованием) относятся к этому вопросу более трепетно, рабочие — более спокойно. Для жителей крупных городов причисление себя к русским людям оказывается много важнее, чем для селян.

Третий по важности идентификатор — считать себя «гражданином России». Он почти у всех на третьем месте — после отнесения себя к русским. Только у молодых людей, в особенности студентов, и у руководящих работников гражданская идентичность стоит впереди этнической.

СТОРОННИКИ, НО НЕ ПОКЛОННИКИ

Будем считать, что нынешний опрос показывает нечто вроде предпосылок для конкуренции двух концепций нации — этнической и гражданской. Но он же показывает, какой конкуренции больше нет. В начале 1990-х люди выбирали, как себя называть: «советские люди» или «россияне». На сегодняшний день советскую идентичность можно считать бесповоротно проигравшей. Респондентов, выбравших такое определение себя, вчетверо меньше, чем называющих себя «гражданином России» или «русским человеком».

Часть людей гордятся не тем, что им досталось от природы, а тем, чего добились сами. Многие из руководителей себя назвали «специалистами в своем

деле». Теми, кто «достиг всего своим трудом», хотят именоваться наиболее зажиточные из респондентов. Отметим, что «хозяином на своей земле» чаще себя называют селяне.

Обсуждаемые нами данные взяты из опроса Левада-Центра, проведенного в конце июня. Этот опрос принес один феноменальный результат, его уже широко обсуждают: рейтинг Владимира Путина поднялся на небывалую для него высоту — 89%. На фоне этой сенсации интересно отметить, что людей, сообщивших, что они с гордостью осознают себя «сторонниками Путина», нашлось не более 7%. Мы не раз давали разъяснение, что высокие значения рейтинга не являются свидетельством того, что вся страна превратилась в клуб поклонников/сторонников действующего президента.

«Гордиться собой за то, что ты настоящий патриот, очень важно: это острое чувство принадлежности к большинству, к единству граждан великой страны»

ПОВОД ДЛЯ ЖЕНСКОЙ ГОРДОСТИ

Если говорить об активных интернет-пользователях, наиболее значительные различия наблюдаются между мужчинами и женщинами. Для женщин предметом особой гордости является успешное материнство. Успешность в роли матери — это успешность ее детей. Если дети хорошо учатся, поступают в сильные вузы, значит, женщина достигла в жизни главного. Этим гордятся, этим делятся с другими, и пишут об этом как о главном своем проявлении.

О том, какие они прекрасные жены, женщины пишут исключительно редко. Это считается почти неприличным. Быть замужем, иметь крепкую семью считается обязательным условием для состоявшейся женщины, но позиционировать себя именно как жену решаются очень редко. И уж совсем редко пишут о том, как важна для кого-то роль дочери. Для взрослой женщины сегодня семья — это ее дети и ее муж. Все остальное и все остальные — за пределами этого круга.

Весьма принято говорить о своей внешней привлекательности. Еще чаще женщины позиционируют себя в качестве хозяйки дома и даже единственной хранительницы очага. Нередко женщины пишут о своем хорошем образовании, значительно чаще, чем об успешной карьере. Очень часто женщины сорока с лишним лет вспоминают, что окончили школу с золотой медалью, институт с отличием или получили второе высшее образование. Образование важнее, чем карьера, поскольку многие женщины среднего класса не считают карьерную ориентированность положительным качеством для женщины.

Довольно редко женщины пишут о том, что гордятся тем, что они русские. За последние полтора года число таких самоописаний выросло, но все равно в разговоре о патриотизме больший акцент делают на принадлежность великой стране, России, а не к этносу.

Нормы мужской брутальности. Что касается мужчин, то среди них главным достоинством и способом самоописания являются успехи в карьере: высокие доходы и способность достойно обеспечить семью. В отличие от женских признаний здесь образованию уделяется гораздо меньшее внимание. Иногда даже с особой гордостью пишут: я, мол, в школе учился с двойки на тройку, зато бизнес создал или занял высокую позицию, опередив отличников с кандидатскими дипломами.

Интересно, что когда женщины пишут о своих мужьях, они тоже придержи-

ваются традиционного распределения ролей. О хорошем муже чаще всего пишут именно как о добытчике (мол, если мужик мало получает, грош ему цена).

Практически никогда мужчины не описывают себя в роли заботливого и любящего мужа (кроме материального аспекта), не говоря уже о роли сына. Это пока явно противоречит установкам на мужскую брутальность. А вот о любви к детям, гордости за них и за себя как отца в последние годы стали сообщать заметно чаще. Удачно, если уже есть дети постарше, добившиеся каких-то успехов. О своей религиозности мужчины пишут заметно реже женщин, а вот о патриотизме, как и гордости за то, что они — русские, значительно чаще.

Что же сегодня объединяет большинство россиян? Это гордость за свою страну, но в еще большей степени то, что они гордятся тем, что гордятся своей страной. Гордиться собой за то, что ты настоящий патриот, очень важно: это острое чувство принадлежности к большинству, к единству граждан великой огромной страны. Об этом многие говорят во время опросов, об этом же сообщают во время интернет-дискуссий.

Еще несколько лет назад интернет-пользователи с горечью писали о том, что настоящих патриотов стало мало. Теперь, чтобы стало возможным гордиться страной, россиянам потребовалось ощутить враждебность и несправедливость внешнего мира, противостоять которому можно только вместе.

Точка зрения авторов, статьи которых публикуются в разделе «Мнения», может не совпадать с мнением редакции.

гласно опросу ВЦИОМа, с начала года на 10% (до 32%) выросла доля тех, кто более шести месяцев старается приобретать более дешевые продукты и товары. Доля опрошенных, которые на протяжении полугода вообще отказываются от покупки некоторых вещей, также увеличилась — с 21 до 29%.

«Самой массовой формой адаптации к новому уровню цен стало сокращение потребления дорогих продуктов — переход на более дешевые и более рациональные покупки», — говорит генеральный директор ВЦИОМа Валерий Федоров. Люди стали меньше покупать — и покупать только то, что точно смогут потратить. Это выражается в том числе в более крупных закупках: «Условно говоря, раз в неделю человек поехал в гипермаркет и купил что дешевле, но что точно будет съедено».

По оценкам Sberbank CIB, 63% россиян экономят на товарах первой необходимости, 24% — на необязательных расходах. С другой стороны, эксперты фиксируют положительную динамику: эти же показатели в первом квартале были равны 66 и 30%.

ЗАЛЕЗЛИ В КУБЫШКУ

Более четверти респондентов (28%), согласно ВЦИОМу, сейчас тратят ранее накопленные сбережения на повседневные расходы. Менее успешные результаты у Sberbank CIB: среди опрошенных аналитиками доля тех, у кого не осталось сбережений, выросла до 39% по сравнению с 36% в марте. За тот же период доля дохода, откладываемого в виде сбережений, упала с 9,2 до 7,9%.

«Люди вынуждены были пустить свои сбережения на оплату расходов в условиях роста инфляции и падения реальных доходов и заработной платы», — делают вывод аналитики Sberbank CIB. В целом лишь чуть более одной пятой всех участников проведенного банком опроса полагают, что текущая экономическая ситуация благоприятна для сбережений.

Чтобы не отказывать себе в привычных покупках, россияне занимают деньги у знакомых (25% опрошенных ВЦИОМом), принимают от них же безвозмездную помощь и оформляют банковские кредиты (по 23%), а также продают имущество и личные вещи (7%).

ЭКОНОМИЯ НА ВРЕМЯ

«У нас экономия скорее от бедности, чем от понимания того, что экономленный сегодня рубль может тебе принести через десять лет еще рубль. Это тоже довольно распространенная модель поведения, но не доминирующая. В периоды кризиса она, конечно, распространяется — на время», — рассуждает Федоров.

Пик панических настроений уже пройден. По оценкам опрошенных ВШЭ руководителей торговых компаний, объем продаж в натуральном выражении и товарооборот замедлили сокращение по сравнению с первым кварталом, хотя 28% продолжают говорить о снижении спроса. Правда, эффект «летнего оптимизма» распространился пока лишь на продовольственную сферу торговли. ▣

ГОЛОСОВАНИЕ Власти отказались от камер видеонаблюдения на избирательных участках

Выборы без присмотра

Видеоконтроль над выборами в цифрах



➔ Окончание. Начало на с. 1

Теперь услуги по обеспечению видеоконтроля оплачивает тот регион или город, где проходят выборы. В прошлом году в единый день голосования видеонаблюдение велось только в четырех регионах из 84. Москва тогда потратила на ви-

деоконтроль больше всех — около 500 млн руб.

«Избирательная комиссия обычно предоставляет смету на согласование тому органу власти, который утверждает бюджет. Поэтому, когда финансовый орган готовит бюджет, экономят прежде всего на тех статьях, которые не защищены законом», — объяснила

Гришина. Покрытие всех участков по максимальной схеме, как это было на выборах президента в 2012 году, дает удвоение расходов на выборы, рассказала член Центризбиркома. Сейчас бюджеты на выборы в этом году уже утверждены, но региональные власти еще могут дополнительно профинансировать видеоконтроль, считает она.

Сейчас в бюджете на выборы в Госдуму 2016 года Минфин не предусмотрел видеонаблюдения

Финансирование видеонаблюдения на выборах в Госдуму 2016 года, по словам Гришиной, будет зависеть от политической воли. В законе о выборах в Госдуму, принятом в прошлом году, допускается видеонаблюдение, но оно необязательно. «Когда принимался закон, в финансовом обосновании были заложены достаточные цифры, сейчас он финансируется немногим более чем на половину», — рассказала Гришина. По ее словам, сейчас в бюджете на выборы в Госдуму 2016 года Минфин не предусмотрел видеонаблюдения.

С помощью камер наблюдателям удавалось фиксировать нарушения, поэтому польза от них была, напоминает политолог Аркадий Любарев. Другое дело, что эффект от их применения был очень сильно снижен из-за ограничения доступа к снятым материалам после выборов. Он полагает, что результат не стоил тех больших денег, которые были вложены в камеры на президентских и последующих региональных выборах. ▣

20 млрд на склад



Затраты

Впервые видеокamеры разместили на всех избирательных участках страны в марте 2012 года, после зимних протестов «За чистые выборы». Инициатива принадлежала премьер-министру Владимиру Путину, который баллотировался на третий президентский срок. Правительство Путина

назначило «Ростелеком» основным подрядчиком и выделило на установку 182 тыс. веб-камер и инфраструктуру к ним 13 млрд руб., еще 7 млрд вложила госкорпорация.



Оснащение школ

Минкомсвязи обещало после выборов оставить камеры в школах для совершенства-

ния процесса образования, ведомство даже провело конкурс на лучшие идеи по использованию камер, и школы снова победили. О реализации этого проекта Минкомсвязи больше не сообщало. «Ростелеком» собрал камеры и прилагавшиеся к ним компьютеры, источники бесперебойного питания и интернет-кабели и отправил их на склады сразу после выборов.

Там они и остаются, сообщил ранее РБК пресс-секретарь компании Андрей Поляков. «Для нас главное было создать инфраструктуру, провести кабели в труднодоступные места, чтобы при необходимости мы могли разворачивать эту систему. Сами веб-камеры — копеечный материал. Теперь регионам остается только заказать у нас услуги по разворачиванию этой системы», — говорил Поляков.

ФИНАНСОВЫЕ РЫНКИ Китай ввел мораторий на продажу акций Полгода не продавать

АЛЬБЕРТ КОШКАРОВ

Китай предпринимает все новые усилия, чтобы остановить падение фондовых площадок. Комиссия по регулированию рынка ценных бумаг КНР ввела шестимесячный мораторий на продажу бумаг публичных компаний мажоритариями.

ЗАЧЕМ ЭТО СДЕЛАНО

Китайский регулятор потребовал, чтобы инвесторы, владеющие пакетами акций торгуемых компаний более 5%, сохраняли свои позиции в течение шести месяцев. Запрет на продажу бумаг касается как акционеров публичных компаний, так и их топ-менеджеров, контролирующих значительные доли. В обнародованном сегодня вечером сообщении комитета говорится, что игнорирование нового правила будет «всерьез воспринято» регулятором. «Мера направлена на поддержание стабильности на фондовом рынке и защиту законных прав и интересов инвесторов», — говорится в документе. О мерах, последующих после истечения шестимесячного моратория, будет объявлено позже, отмечается в сообщении регулятора.

Таким способом финансовые власти Китая пытаются остановить продолжающийся уже несколько недель подряд обвал фондовых рынков. За месяц индекс Shanghai Composite потерял более 35%. Сегодняшний день не стал исключением для Шанхайской фондовой биржи: индекс упал на 5,9% к открытию, до 3507,19 пункта. Продолжили падение и другие фондовые площадки Китая: индекс Shenzhen Component снизился на 2,9%, до 11 040,89 пункта, в Гонконге индекс Hang Seng снизился на 5,84%, показав рекордно низкий за последние семь месяцев уровень — 23 510 пунктов.

Ранее утром китайские власти ввели временный запрет для госкомпаний на продажу акций на биржах. Ограничение будет действовать до окончания нынешнего периода волатильности на фондовых рынках. Решение объяснили необходимостью погасить аномальные колебания на внутреннем рынке, обеспечив развитие рынка капитала и защиту интересов инвесторов. Власти Китая придают большое значение поддержанию стабильности на рынке и защите законных прав и интересов инвесторов. Регулятор объявил о намерении предпринять совместно с руководством госкомпаний ряд мер по стабилизации и повышению цен на

их акции, а также по повышению доходов инвесторов, отмечается в заявлении Госсовета по контролю и управлению государственным имуществом, сделанном в среду, 8 июля.

ЧТО ПРЕДПРИНЯТО

Мораторий на продажу акций привел к тому, что значительная часть инвесторов оказались заблокированы. Более 1,3 тыс. компаний приостановили торговлю на биржах, и это способствовало заморозке акций на \$2,6 трлн, или 40% рыночной капитализации фондового рынка страны, описывает последствия решения китайского регулятора агентство Bloomberg. Китайские акции потеряли более \$3,5 трлн стоимости менее чем за месяц. Аналитик Kabu.com Securities Co. Путому Ямада назвал действия китайских властей абсурдными. «Они изо всех сил пытаются остановить акции от падения, но это не работает», — приводит его слова агентство.

Китайский фондовый рынок падает, несмотря на меры по стабилизации, предпринятые финансовыми властями КНР. В частности, ранее китайский Минфин рекомендовал госкомпаниям приобретать новые акции под предлогом их «существенного удешевления», а 27 июня Народный банк Китая объявил о снижении процентных ставок и резервных требований. Дополнительно к этому китайский Центробанк пообещал предоставить дополнительную финансовую помощь компаниям, скупающим на рынке акции. В частности, такую поддержку планируется оказать China Securities Finance Corporation. «Компания будет поддерживать стабильность голубых фишек и обеспечивать ликвидностью торговцев ценными бумагами», — заявил официальный представитель комитета по контролю над ценными бумагами КНР Дэн Гэ.

Также финансовые власти Китая намерены создать стабилизационный фонд. Более 20 крупнейших брокеров инвестируют в него сумму, равную 15% собственных чистых активов (не менее \$19,3 млрд). Деньги пойдут на покупку паев биржевых фондов (ETF), инвестирующих в крупные компании.

ОЧЕРЕДНОЙ ПУЗЫРЬ

В КНР начал сдуваться огромный пузырь, образовавшийся за последний год из-за переизбытка ликвидности, считает управляющий директор компании Silvercrest Asset Management Патрика Чованек. «Китайский фондовый рынок оторвался от реальной эконо-

мики, он значительно переоценен», — приводит ТАСС его слова. Агентство также цитирует аналитика Minsheng Securities Чжао Лина, который считает, что меры китайского правительства, принятые в первые дни стагнации, оказались малоэффективными.

Аналитики «Финама» Антон Сороко не исключает, что моратория на продажу акций окажется недостаточно для поддержки фондового рынка и китайским властям придется прибегнуть к более жестким мерам, вплоть до остановки торгов и закрытия рынков. «На рынке у брокеров уже начались маржин-коллы, ситуация становится неуправляемой. Никто пока не понимает, чем закончится ситуация со схлопыванием китайского пузыря и какое влияние это окажет на мировые рынки», — рассуждает аналитик.

Китайские акции потеряли более \$3,5 трлн стоимости менее чем за месяц

Пока падение китайского фондового рынка почти не повлияло на российский рынок, который снижается последние дни главным образом из-за обвала нефтяных цен и ситуации в еврозоне. Баррель нефти сорта Brent сегодня на торгах подешевел более чем на 2%, до \$56,6. Индексы Московской биржи снизились по итогам дня более чем на 1%. Как заявил министр финансов Антон Силуанов, падение китайских площадок слабо повлияло на рынок России.

«В последние месяцы рынок Китая существенно рос, но этот рост не мог быть бесконечным. Произошел перегрев, и мы видим 30-процентное снижение показателей. Это повлияло на мировую финансовую систему, в том числе и на цены на сырье», — отметил глава ведомства. Глава ВТБ Андрей Костин высказал мнение, что падение фондового рынка КНР не несет рисков для российской экономики. «Рисков нет. Это площадка для нас закрытая, мы там не работаем», — заявил он.

Глава МЭР Алексей Улюкаев также оптимистично смотрит на действия китайского регулятора по поддержанию финансовой стабильности на рынке. «Мне кажется, китайские коллеги — Народный банк Китая и регулирующие органы — смогут справиться с этой ситуацией. Она не должна разрастись до тех масштабов, чтобы угрожать нашим проектам, нашим инвестициям и нашей внешней торговле», — заявил он. ■

Запись не поможет

В 2012 году, когда впервые применялись системы видеонаблюдения, самым вопиющим фактом нарушения стало происшествие на одном из участков Дагестана, где неизвестные прямо перед камерами пачками закивали заполненные бюллетени в урны. На участке объявили пересчет, а СКР заявил о начале проверки; чем она кончилась, в СМИ не сообщалось.

В том же году Олег Шейн из «Справедливой России» с помощью видеокамер пытался добиться пересчета голосов. Для начала ему потребовалось 40 дней голодовки и вмешательство Владимира Чурова, чтобы ЦИК предоставил ему записи со 184 участков из 203 запрошенных. Изучение видеозаписей позволило Шейну обратиться в суд, где он заявил о множестве нарушений, в частности о том, что по 41 участку не совпадают данные в протоколах и в системе «ГАС-Выборы», на 33 участках камеры были повернуты в сторону, еще на 16 — совсем выключены. Одна из видеокамер зафиксировала женщину, прятавшую под кофтой «предметы, похожие на бюллетени». Ее задержали на участке. По итогам изучения видеоматериалов Чуров признал, что в Астрахани было допущено множество процедурных нарушений, но не фальсификаций. Видеозаписи не помогли Шейну выиграть суд.

«Главная проблема этих камер была в том, что доступ к ним был очень ограничен. ЦИК мог отказать на любой запрос предоставить видеозапись», — объясняет политолог Аркадий Любарев. Он не может вспомнить ни одного случая, когда видеозаписи помогли изменить результат подсчета голосов.

CLASSIFIED | НЕДВИЖИМОСТЬ

По вопросам размещения в рубрике Classifieds обращайтесь в Рекламное Агентство «СБП» по тел.: (495) 380-11-67, 917-97-70

www.bc-neogeo.ru
ПРОДАЖА/ АРЕНДА
Тел. +7 (495) 54-54-320
м. «Калужская»
ГОТОВЫЕ
ОФИСЫ
от 50 м²
от 115 тыс. руб./м²
СОСЕДИ УЖЕ РАБОТАЮТ
РИТЕЙЛ
СКИДКА
20%

Бауманская • Белорусская
ТОРГОВЫЕ ПОМЕЩЕНИЯ
ШИРОКИЙ ВЫБОР ПЛОЩАДЕЙ
10м² 50м² 80м² 120м² 200м²
15% скидка
• от 6 млн руб.
— витрины
— потолки до 6 м
— большой пешеходный траффин
+7 (495) 54 54 320

РБК СТИЛЬ
Жизнь
в удовольствие
style.rbc.ru

БЛАГОТВОРИТЕЛЬНОСТЬ Фонд «Династия» принял решение о ликвидации

Минус один агент

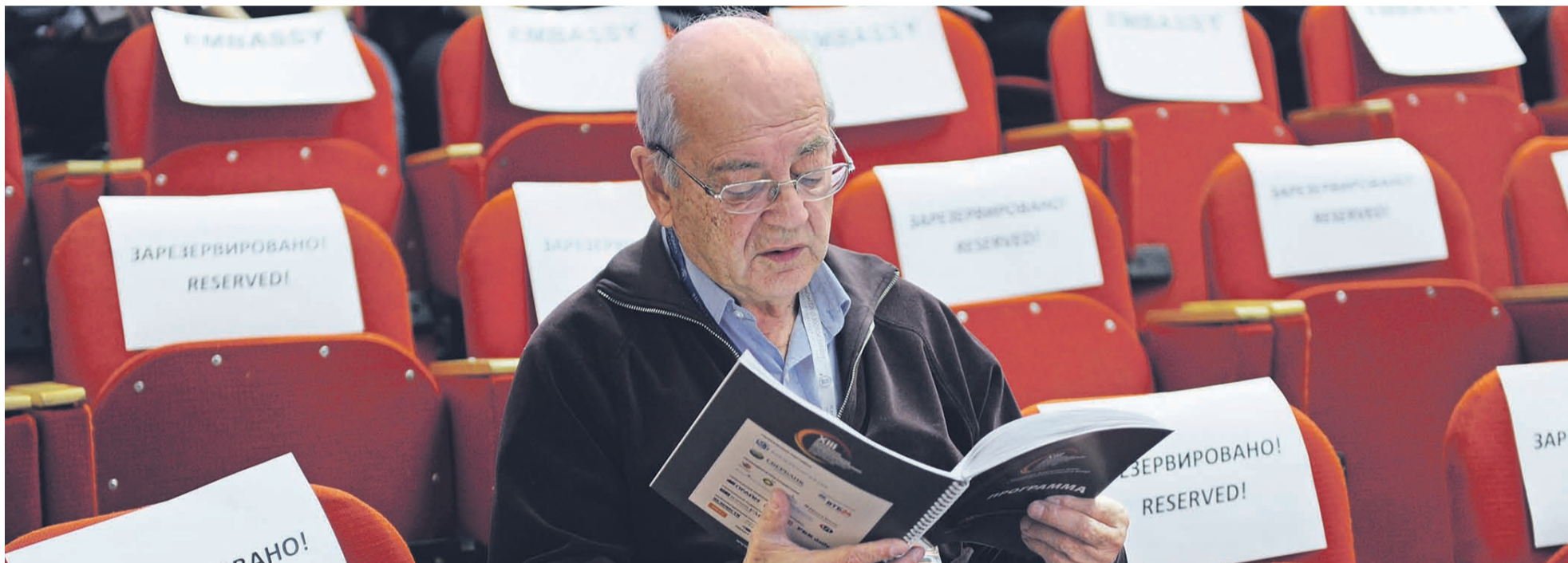


ФОТО: РИА Новости



ФОТО: Светлана Привалова/Коммерсантъ



ФОТО: Олег Гриценко/РБК

По словам руководителя фонда «Либеральная миссия» Евгения Ясина (слева), Дмитрий Зимин (вверху) воспринял включение «Династии» в список иностранных агентов как оскорбление. Он заявил, что прекращает финансирование фонда, и обратился к попечительскому совету (справа — один из членов совета депутат, основатель автодилера «Рольф» Сергей Петров) с просьбой его закрыть. «Династии» осталось доработать несколько месяцев

ЕЛИЗАВЕТА АНТОНОВА,
ЛОЛА ТАГАЕВА

Совет фонда Дмитрия Зимина «Династия» принял решение о его ликвидации. Фонд просуществовал еще несколько месяцев до закрытия. Все текущие обязательства перед благополучателями будут выполнены, заверили в его руководстве.

ДАТУ ОПРЕДЕЛИТ СУД

В среду «Династия» сообщила о решении совета фонда закрыть организацию. Как говорится на сайте «Династии», соответствующее решение было принято 5 июля.

Исполнительный директор «Династии» Анна Пиотровская подтвердила РБК информацию о решении закрыть фонд. «К сожалению, это правда», — сказала она. Совет директоров получил необходимые документы, на основании которых в минувшее воскресенье было принято решение о ликвидации организации, отметила она.

Фонд просуществовал еще несколько месяцев до момента ликвидации, сказала Пиотровская. Точную дату закрытия «Династии» она назвать не смогла, так как по закону решение о ликвидации фонда вынесет суд. Исполнительный директор фонда за-

верила, что все обязательства перед благополучателями, которые есть у «Династии» на данный момент, будут выполнены.

Евгений Ясин, комментируя новость о решении закрыть «Династию», сказал РБК, что в данном случае желание самого Зимина являлось приоритетным.

«Точка зрения Зимина: он оскорблен такими действиями [занесение фонда в список иноагентов]. Он заявил, что прекращает финансирование фонда, и обратился к членам попечительского совета с просьбой его закрыть. Это его мнение и его семьи», — отметил Ясин. Сам он назвал решение квалифицировать «Династию» как иностранного агента «безумным», отметив, что общественность не смогла повлиять на президента, несмотря на письма Совета президента по правам человека.

«Мы нуждаемся в такого рода фондах, как «Династия», заслуги Дмитрия Борисовича Зимина исключительные, это первый фонд с такими масштабами действиями», — сказал Ясин. Он отметил, что несмотря на то, что состояние науки в России сейчас лучше, чем когда фонд только начинал свою работу, «оно далеко не настолько хорошее, чтобы отказываться от деятельности подобных институтов». «В первую очередь понесут урон мо-

лодые и талантливые люди, которые только набирают свои силы и возможности», — пояснил он.

ЗА ЧТО ПРИЗНАН АГЕНТОМ

В мае фонд «Династия» был принудительно включен в реестр иностранных агентов, такой же статус получил и фонд «Либеральная миссия», возглавляемый научным руководителем Высшей школы экономики Евгением Ясиным. После этого «Династия» допустила возможность закрытия, а основатель «Династии» Дмитрий Зимин заявил, что отказывается от финансирования организации и потребовал отмены решения Минюста. Ведомство отказалось пересматривать решение о фонде.

Окончательное решение по закрытию организации должно было быть принято на заседании совета фонда 8 июня, однако принятие решения было отложено на срок от двух недель до месяца.

Евгений Ясин объяснил это тем, что требуется время на подготовку необходимых документов. Близкий к руководству фонда источник сказал тогда РБК, что руководители «Династии» решили взять паузу, чтобы попытаться найти инвесторов и все-таки сохранить этот уникальный эндаумент (целевой фонд, предназна-

Евгений Ясин назвал решение квалифицировать «Династию» как иностранного агента «безумным»

ченный для использования в некоммерческих целях).

По итогам проведенной в апреле проверки Минюст нашел у «Династии» признаки иностранного агента. По закону к таким признакам относится финансирование фонда из-за границы и занятие политической деятельностью. Политическую деятельность организации ведомство усмотрело в финансировании двух проектов фонда «Либеральная миссия» Евгения Ясина: публикации книги «Право и власть» и семинаров «Я думаю».

Представители «Династии» отрицали в суде, что их деятельность, а также деятельность фонда «Либеральная миссия» носят политический характер, и настаивали, что изданная книга посвящена политическим исследованиям, а семинары носили просветительский, образовательный характер.

17 июня мировой суд Тверского района назначил «Династии» штраф 300 тыс. руб. за нарушение законодательства об иностранных агентах — организация отказалась добровольно внести себя в реестр иностранных агентов.

Основатель «ВымпелКома» Дмитрий Зимин основал «Династию» в 2002 году. В 2014 году бюджет программ фонда составлял 352 млн руб. «Династия» являлась одним из частных спонсоров проектов в области науки и образования в России. ■

ВЛАСТЬ Совет Федерации отклонил закон Нарышкина о контроле над правительством

Госдума получила вето

СВЕТЛАНА БОЧАРОВА,
МИХАИЛ РУБИН

Совфед отклонил закон о создании парламентской комиссии по контролю над распределением бюджетных средств. Инициатива спикера Думы Сергея Нарышкина была спешно принята на ее последнем заседании вопреки мнению правительства.

КОМИССИЯ РАССУДИТ

Совет Федерации в среду отклонил закон, внесенный и сразу принятый Госдумой на ее последнем весеннем заседании в минувшую пятницу. Законом вводится норма, расширяющая контрольные полномочия парламента в отношении правительства, — о создании специальной комиссии из сенаторов и депутатов, с которой правительство должно было согласовывать решения о перераспределении бюджетных средств бюджетной росписью (без изменения закона о федеральном бюджете) в период между сессиями парламента.

Совфед решил создать согласительную комиссию для доработки документа. Это единственный закон, отклоненный на завершающем весеннюю сессию заседании Совфеда, который редко ветит принятые Думой инициативы (см. справку).

У сенаторов, в частности, возник вопрос, не ущемляет ли норма о комиссии полномочий правительства — не означает ли закон, что все решения правительства о перераспределении бюджетных средств должны проходить через комиссию, пояснил журналистам в среду председатель бюджетного комитета Думы Андрей Макаров. Он соавтор закона вместе со спикером Госдумы Сергеем Нарышкиным.

Тот же вопрос депутатам был задан представителем правительства — заместителем министра финансов Алексеем Лавровым — на пленарном заседании нижней палаты, где был принят закон. Макаров ответил на него отрицательно: «Это лишь возможность обеспечить правительству бесперебойную работу в период между сессиями парламента — не более того».

Профильный комитет Совфеда по бюджету дважды изменил отношение к закону до пленарного заседания палаты, следует из материалов комитета, которые есть у РБК. Заключение комитета, датированное 5 июля, не содержит ни одного замечания и предлагает Совфеду одобрить закон. Другой вариант заключения, датированный 8 июля — в день, когда прошло заключительное пленарное заседание палаты, содержит замечания и рекомендацию отклонить документ.

Мнение комитета на заседании верхней палаты изложил первый зампред Владимир Петров. После этого спикер Валентина Матвиенко дала слово сенатору Николаю Рыжкову. Он тоже раскритиковал предложенные изменения, заметив, что «депутаты, видимо, очень спешили на каникулы», раз так быстро приняли документ.

Матвиенко поставила вопрос о голосовании, обратив внимание сенаторов на то, что если они поддерживают позицию комитета и Рыжкова, то должны голосовать «против». Большинство так и сделали, а затем, по предложению спикера, решили создать согласительную комиссию.

АНТИКРИЗИСНЫЙ КОНТРОЛЬ

У правительства нет права перераспределять средства бюджета без изменения закона, но Бюджетный кодекс предусматривает исключения. Комиссия должна была бы решать, может ли правительство самостоя-

тельно перераспределять средства в конкретных случаях или требуется собирать Думу в период между сессиями и изменять закон, пояснил Макаров.

Ранее идею создания комиссии поддержал министр финансов Антон Силуанов — он отвечал на соответствующий вопрос Нарышкина на парламентских слушаниях в Госдуме. Сам Нарышкин говорил журналистам, что рассчитывает на создание комиссии по перераспределению бюджетных средств.

Такая же создавалась в 2010 году, на период кризиса, но тогда не прижилась. Разница между той и новой комиссией в том, что первая была лишь антикризисной мерой, а теперь Дума планирует предусмотреть ее создание в Бюджетном кодексе, пояснил Макаров.

Комиссию планировалось создать на случай возникновения у правительства летом необходимости перераспределения средств бюджета, изменения федеральных целевых и государственных программ (проект постановления правительства долж-

Комиссия должна была бы решать, может ли правительство самостоятельно перераспределять средства в конкретных случаях или требуется собирать Думу в период между сессиями и изменять закон

на рассматривать специальная трехсторонняя комиссия, куда входят парламентарии и представители Белого дома), а также для решения вопроса о большей доступности для регионов бюджетных кредитов, уточнил Макаров. Депутаты посчитали, что эти вопросы важны именно сейчас, потому и был принят соответствующий, добавил председатель бюджетного комитета.

Решение Совфеда в отношении своего закона Нарышкин в среду не комментировал.

Если у Совфеда возникли вопросы, «лучше обо всем договориться на берегу», сказал Макаров журналистам. Он отметил, что «никакого эксцесса» в решении Совфеда нет — к обсуждению вопроса парламентарии вернутся осенью, сказал он.

Отвечая на вопрос РБК, Макаров отказался гадать о причинах перемен в позиции профильного комитета Совфеда. Не важно, когда у Совфеда возникли вопросы, важно, что для их разрешения существует законная процедура и Совфед ею воспользовался, пояснил депутат. ▣

Редкое вето

Совет Федерации лишь в единичных случаях отклоняет законопроекты, принятые Госдумой. Так, в июле 2014 года был отклонен проект, защищающий права участников арбитражных разбирательств, и проект, облегчающий внесение иностранных инвестиций в российские компании. В июле 2013 года сенаторы не одобрили проект, разрешающий бизнес-омбудсмену приостанавливать действие муниципальных законов, и

проект, позволяющий использовать для оказания универсальных услуг связи смартфоны и планшеты. В декабре 2013 года верхняя палата отклонила проект, обязывающий мигрантов сдавать экзамены по истории России, русскому языку и законодательству РФ. Среди отклоненных проектов были и разработанные депутатами Госдумы, и внесенные правительством. Все перечисленные документы в течение нескольких

месяцев были доработаны, приняты и вступили в силу. Однако так бывает не всегда. В июне 2013 года сенаторы отклонили проект, внесенный Дмитрием Медведевым в эпоху президентства. Документ упрощает процедуру получения гражданства детьми от браков россиян с иностранцами. Согласительная комиссия работает над отклоненным документом уже два года, его не принимают, но и не отправляют в архив.

РБК ЖУРНАЛ



Теперь в вашем планшете!

ВО ВСЕХ ЦИФРОВЫХ КИОСКАХ



БИЗНЕС | ТЕХНОЛОГИИ

Как российский производитель процессоров собирается конкурировать с западными компаниями

«Байкал» против Intel

ИРИНА ЮЗБЕКОВА

Компания «Байкал Электроникс», совладельцами которой являются ВЭБ и «Роснано», потратила 2 млрд руб. на создание первого российского двухъядерного процессора. Сможет ли она окупить инвестиции?

ДЕНЬГИ В ЧИП

Компания «Байкал Электроникс», основанная три года назад, в мае объявила о тестировании своего первого продукта — двухъядерного процессора Baikal-T1 на 32-битном ядре MIPS Warrior, который предлагает считать первым процессором отечественного производства, разработанного именно для коммерческих, а не оборонных нужд.

В саму компанию всего было вложено чуть менее 2 млрд руб., рассказал РБК основатель «Байкал Электроникс» Всеволод Опанасенко. Средства, по его словам, вкладывали акционеры (в число бенефициаров входят сам Опанасенко, ВЭБ и «Роснано», см. справку), а также Минпромторг — в рамках федеральной целевой программы «Развитие электронной компонентной базы и радиоэлектроники на 2008–2015 годы». В каких долях инвестировали стороны, он не раскрывает.

Источник, знакомый с бизнесом «Байкала», утверждает, что министерство предоставило не более 20% общей суммы, то есть до 400 млн руб. Запросы РБК в Минпромторг и ВЭБ остались без ответа.

Представитель «Роснано» уточнил лишь, что доля Фонда инфраструктурных и образовательных программ (ФИОП) «Роснано» в бюджете компании «Т-Нано», которой напрямую принадлежит 25% «Байкал Электроникс», составляет 1,2 млрд руб., и эти деньги пошли не только на процессор.

Ко времени создания «Байкал Электроникс» у Опанасенко уже был опыт в производстве компьютеров на чужих чипах: «Т-Платформы», в частности, выпускали суперком-



Процессор Baikal-M, предназначенный для персональных компьютеров, «Байкал Электроникс» планирует выпустить до конца 2016 года

пьютеры — высокопроизводительные системы, которые работают на высокой скорости и применяются в астрофизике, криптографии и других отраслях. При этом на экспорт идет примерно треть продукции. В мае 2015-го «Т-Платформы» подписали контракт на €17,8 млн на поставку суперкомпьютеров в немецкий вычислительный центр Forschungszentrum Jülich. Среди других зарубежных заказчиков — Университет штата Нью-Йорк в Стоуни-Брук, Рижский технический университет, Финский суперкомпьютерный центр CSC-IT Center for Science. Выручка «Т-Платформ» в 2014 году составила 1,5 млрд руб., чистая прибыль — около 71 млн руб., следует из отчетности компании. Опанасенко доходы не комментирует.

По его словам, пока он занимался «Т-Платформами», ему не давала покоя мысль, что «через пять лет страна превратится в отверточного сборщика», поэтому и появился «Байкал Электроникс».

ТАЙВАНСКИЙ, НО НАШ

«Несведущий человек может спросить: а что отечественного в процессоре, который использует иностранную архитектуру MIPS и производится на далеком Тайване? Но чип — это огромная интеллектуальная работа, и в нашем случае она полностью проведена в России», — говорит гендиректор «Байкал Электроникс» Светлана Легостаева.

Процессор выпускается на тайваньской фабрике TSMC, которая является крупнейшим в мире контрактным производителем микроэлектроники с долей рынка более 45%: здесь же производятся чипы для продукции Apple. Всю основную интеллектуальную работу — проектирование, создание программного обеспечения — проводят специалисты «Байкал Электроникс», подчеркивает Легостаева.

Тестируемый сейчас Baikal-T1 можно использовать при создании бытовой техники, современных станков, маршрутизаторов и т. д. В конце июня

«Байкал Электроникс» собирается продавать процессоры в Германию, Израиль, Китай, Бразилию, Аргентину и ОАЭ

«Байкал Электроникс» получила первую партию инженерных образцов своей продукции объемом чуть меньше 1 тыс. штук — все они в течение июля будут розданы потенциальным заказчикам.

До конца 2016 года компания выпустит процессор для персональных компьютеров Baikal-M — сейчас этот рынок в России делят две американские корпорации Intel (доля — 79%, по данным IDC) и AMD (21%), вместе они в прошлом году поставили в страну 7,9 млн процессоров на сумму \$3,89 млрд. Кроме того, по словам Опанасенко, до конца 2017 года на рынке должен появиться процессор для микросерверов Baikal-MS. За счет использования признанных промышленных решений процессоры будут совместимы со всеми операционными системами, добавляет Легостаева.

Выпускать процессоры для мобильных устройств, смартфонов или планшетов «Байкал Электроникс» пока не собирается. Однако, говорит Опанасенко, сейчас идут переговоры

Кто владеет «Байкал Электроникс»

Компания «Байкал Электроникс» зарегистрирована в Красногорском районе Московской области, на 75% принадлежит «Т-Платформам» и на 25% — «Т-Нано».

По 50% «Т-Нано» владеют «Роснано» и те же «Т-Платформы». «Т-Платформы» в 2002 году основал Всеволод Опанасенко. Сегодня 75% этой компании владеет Опанасенко, 25% — Внешэкономбанк (с конца 2010 года). Таким образом, сам Опанасенко косвенно контролирует 68,75% «Байкал Электроникс», ВЭБ — 18,75%, «Роснано» — 12,5%.



ФОТО: Depositphotos



с российским производителем смартфонов Yota Devices. «Если мы достигнем соглашения, то начнем разрабатывать процессор для мобильных устройств», — утверждает он. Представитель Yota Devices отказался от комментариев.

Сколько будет стоить Baikal-T1, собеседники РБК в «Байкал Электроникс» не говорят, но уверяют, что цена окажется «на рыночном уровне». Если ориентироваться на интернет-магазины, стоимость процессора начинается от \$100. К примеру, процессор Intel Core i3-3110M можно приобрести за 5 тыс. руб. на сайте Xcom-shop. Baikal-T1 будет стоить около \$50, предполагает представитель российского холдинга «Рикор», который занимается производством серверов, Алексей Ванин.

В 2016 году «Байкал Электроникс» реализует 100 тыс. процессоров, заявил Опанасенко. То есть продажи могут составить примерно \$5 млн, или седьмую часть сделанных в компанию инвестиций (2 млрд руб. — это приблизительно \$35 млн по курсу ЦБ на 8 июля).

Через три — пять лет займем долю в несколько процентов на мировом рынке, надеется бизнесмен: «Байкал Электроникс» собираются продавать процессоры в Германию, Израиль, Китай, Бразилию, Аргентину и ОАЭ. По данным американской исследовательской компании IC Insights, мировой рынок микропроцессоров в 2018 году вырастет до \$87 млрд; таким образом, российский производитель претендует как минимум на \$1 млрд в ближайшие годы.

Согласно аналитике, период окупаемости успешного чипа с глобальным рынком сбыта — от одного до трех лет, рассказывает Опанасенко. Впрочем, «лишь 20% чипов в среднем по индустрии оправдывают надежды инвесторов на объем продаж, поэтому средний период окупаемости дизайна чипов по отрасли существенно длиннее», добавляет он. По его словам,

В «Байкал Электроникс» считают, что конкурентные преимущества их процессора — его технические характеристики: он имеет максимальную вычислительную мощность при минимальном потреблении энергии

скорость окупаемости будет зависеть от влияния геополитического фактора, а также от того, будут ли созданы механизмы стимулирования внутреннего спроса.

Рынок процессоров — высококонкурентная область, говорит представитель Intel в России Михаил Рыбаков: вложения необходимы огромные, а маржа не делает эту область привлекательной — «это не реализация вооружений в горячих точках». Чтобы по-серьезному выйти на мировой рынок, потребуется несколько десятков миллиардов долларов, считает Рыбаков.

КОМУ НУЖЕН «БАЙКАЛ»

В «Байкал Электроникс» считают, что конкурентные преимущества их процессора — его технические характеристики: он имеет максимальную вычислительную мощность при минимальном потреблении энергии. Baikal-T1 прошел две стадии оценки со стороны «Т-Нано» — инвестиционный комитет и совет директоров, которые оценивали его на предмет технологической реализуемости и рыночного потенциала.

Это первая отечественная система на кристалле: комбинация процессора и высокоскоростных интерфейсов (дополнительных элементов, которые поддерживают работу, например, USB), отмечает руководитель направления микроэлектроники «Опытно-конструкторского бюро Пятое поколение» Валерий Шунков. По его словам, «Байкал Электроникс» всех опередила, заключив договор о лицензировании с MIPS Technologies (создатель микропроцессора MIPS) о создании продукта на базе современной версии ядра MIPS Warrior P5600 — это топовое по производительности ядро для встраиваемой техники.

Материнская компания «Т-Платформы» сама может производить устройства на базе Baikal-T1, например роутеры, коммутаторы для дата-центров и другие устройства, отметил Ванин, это ускорит возврат денег. Это уже происходит: совместное предприятие «Т-Платформ» и «Ростеха» — компания «Станкопром» — собирается выпускать системы числового программного управления (могут заменить рабочего у станка), и в одной из таких систем — «Ресурс-30» — будет установлен Baikal-T1.

По словам Опанасенко, спрос на Baikal-T1 оказался выше ожиданий: отечественными процессорами заинтересовались порядка ста российских и зарубежных компаний, с рядом из них — например, российским производителем серверов «Рикор.ИТ», тайваньским производителем встраиваемых компьютеров Lanper — уже заключены первые соглашения о сотрудничестве. Первый коммерческий контракт на поставку российских процессоров будет подписан уже до конца июля, рассчитывает Опанасенко. Покупателем станет европейская компания, ее название он отказался сообщить. ■

РБК спросил российские IT-компании, может ли им быть интересен новый процессор.

Представитель компании «Акситех», российского производителя оборудования для автоматизации технологических процессов, Игорь Брылев:

— До сих пор мы работали только с зарубежными производителями микросхем, но до конца 2015 года мы планируем выпустить на базе процессора Baikal-T1 новый прибор — контроллер для систем диспетчеризации. Контроллер устанавливается на удаленный объект, например сеть газоснабжения в поле, а диспетчер видит, что там происходит. В 2016 году планируем выпустить серию контроллеров объемом до тысячи штук. Нам удобнее работать с российским производителем процессоров, который может делать устройства под конкретные приборы. К тому же при общении сотрудников компаний нет языкового барьера.

Руководитель направления микроэлектроники «Опытно-конструкторского бюро Пятое поколение» Валерий Шунков:

— Baikal-T1 является современным решением, например, для Wi-Fi-роутеров. Сделать настоящего конкурента Intel у «Байкал Электроникс» не получится: компании вряд ли удастся создать процессор, на котором будут запускаться последние «игрушки». При этом производительность Baikal-T1 вполне хватит, чтобы «серфить в интернете», поэтому компьютеры на базе такого процессора найдут применение в госструктурах. Если компьютер на базе процессора «Байкал Электроникс» будет дороже аналога даже в полтора раза, он найдет свою аудиторию: многие люди купят его из патриотических чувств.

Вице-президент российского сборщика компьютеров Деро Computers Виктор Урусов:

— Деро Computers заинтересована в сотрудничестве с «Байкал Электроникс»: планируем тестировать второй процессор из линейки Baikal в 2016 году, предназначенный для персональных компьютеров. Наша компания ежегодно закупает более 100 тыс. процессоров, и большинство из них производит Intel. Мы заинтересованы в развитии микроэлектроники в России. Если сотрудничество состоится, то на «Байкал Электроникс» будет приходиться менее 10% всех закупок процессоров для нужд Деро Computers.

Как санкции навредили российскому процессору

Выпуск первого продукта «Байкал Электроникс» был запланирован на лето 2014 года, но помешали политические события. С марта 2013-го по январь 2014 года компания «Т-Платформы» оказалась под санкциями — американское Министерство торговли США пришло к выводу, что деятельность «Т-Платформ» связана с разработкой компьютерных систем для военных целей и производством компьютеров для ядерных исследований. Санкции были жесткие, с формулировкой «Угроза национальной безопасности США и действия компании, противоречащие внешней политике США», вспоминает

Опанасенко. В ходе апелляции компания выяснила, что причина подозрений базировалась на «вольных предположениях в прессе о том, что и кому «Т-Платформы» могли поставлять». Однако этих «предположений» оказалось достаточно.

«Т-Платформы» действительно поставляли суперкомпьютер в Центральный научно-исследовательский институт «Буревестник», который мог бы быть классифицирован как производитель продукции военного назначения, отмечают в компании. Но сотрудники заранее выясняли, что поставка этой организации

компьютеров не подпадает под запрет правил экспортного контроля, что и было доказано в ходе апелляции в 2014 году.

Тем не менее пребывание под санкциями затронуло и дочернюю структуру, «Байкал Электроникс», утверждает Опанасенко, поэтому фактически компания выпустила свой первый процессор на год позже запланированного срока. «Мы посчитали потери, я не буду их называть, но они колоссальные», — заявил Опанасенко. По его словам, оборот по группе в 2013 году сильно упал, а объем новых заказов снизился «почти до нуля».

ФОТО: Дмитрий Лебедев/Коммерсантъ

ИСК Украинские банки требуют компенсации потерь в связи с присоединением полуострова

Коломойский спросил за Крым



В Крыму у Приватбанка было 337 отделений и 30% депозитной базы расположенных на полуострове банков

ЮЛИЯ ПОЛЯКОВА

Крупнейший на Украине Приватбанк и государственный Ощадбанк попытаются получить от России в международных судах компенсацию за национализацию их имущества в Крыму.

Приватбанк инициировал против Российской Федерации арбитражное разбирательство о защите утраченных в Крыму инвестиций, сообщил РБК пресс-секретарь украинской кредитной организации Олег Серга.

В пресс-службе Международного суда ООН РБК сообщили, что такие дела разбираются в постоянном третейском суде в Гааге (Permanent Court of Arbitration, PCA). Последний пока не ответил на вопрос РБК о том, подан ли такой иск и назначено ли судебное разбирательство.

По словам Серги, арбитражный суд сформирован и будет осуществлять разбирательство в соответствии с Арбитражным регламентом Комиссии ООН по праву международной торговли (ЮНСИТРАЛ). В соответствии с этим регламентом суд состоится даже в случае, если стороны не договорились о кандидатурах арбитров. Местом проведения арбитражного разбирательства выбрана Гаага (Нидерланды). Сум-

му иска и размер потерь банка в Крыму Серга не уточнил.

Как объяснил РБК партнер Paragon Advice Group Александр Захаров, существует соглашение между правительствами России и Украины 1998 года «О поощрении и взаимной защите инвестиций». По этому договору споры, инициированные инвестором из России или Украины, могут рассматриваться арбитражным судом ad hoc (создается сторонами для разового рассмотрения возникшего спора) в соответствии с ЮНСИТРАЛ.

Ответ на запрос РБК от Минюста России ожидается.

«СЧИТАЕМ РЕЙДЕРСКИМ ЗАХВАТОМ»

Приватбанк — крупнейший коммерческий банк Украины и занимает около 15% всей банковской системы страны. После того как в марте прошлого года Крым и Севастополь вошли в состав России, Приватбанк лишился бизнеса на полуострове, где опять же был крупнейшим: у него было 337 отделений, и на него приходилось примерно 30% общей депозитной базы расположенных в регионе банков. «Мы считаем это рейдерским захватом», — говорил тогда порталу «Банки.ру» Серга.

Приватбанк основан в 1992 году его нынешними собственниками Геннадием Боголюбовым и Игорем Коломойским — основателем крупнейшей на Украине промышленно-финансовой группы «Приват» (помимо банковского сектора представлена в нефтехимии, металлургии, пищевой промышленности, агросекторе, авиаперевозках, спорте и медиа). По данным «Форбс Украина» на 2014 год, Коломойский занимает четвертое место среди самых богатых бизнесменов страны с состоянием \$2,4 млрд.

ЕЩЕ ОДИН ИСК

В среду, 8 июля, также стало известно, что иск к России о возмещении убытков на 15 млрд гривен (по нынешнему курсу около \$691 млн) подало еще одно кредитное учреждение — государственный Ощадбанк, образованный в 1991 году на базе украинских учреждений Сбербанка СССР. Об иске заявил на заседании правительства Украины премьер-министр страны Арсений Яценюк и призвал все украинские госкомпании последовать примеру Ощадбанка.

«Обращаюсь ко всем другим украинским государственным компаниям последовать примеру государственного Ощадбанка Украины с той целью, чтобы привлечь Россию к ответствен-

Премьер-министр Украины Арсений Яценюк призвал все госкомпании страны последовать примеру Ощадбанка

ности», — заявил глава правительства (цитата по РБК-Украина).

Вечером в среду Ощадбанк выпустил пресс-релиз, в котором сообщил, что направил соответствующее уведомление уполномоченным представителям России. Претензии, как сказано в сообщении банка, вытекают из незаконного обращения с инвестициями, которые принадлежат Ощадбанку в Крыму, в нарушение многочисленных положений межправительственного соглашения «О поощрении и взаимной защите инвестиций».

«Направляя это сообщение уполномоченным представителям Российской Федерации, а именно Путину В.В., Медведеву Д.А. и другим, Ощадбанк действует исключительно по своему усмотрению как инвестор и как юридическое лицо частного права с целью экономической защиты и восстановления своих прав и интересов в Крыму», — сказано в пресс-релизе украинского банка.

Весной 2014 года Министерство юстиции Украины оценило убытки страны от потери Крыма более чем в 1 трлн гривен, что составляло на тот момент примерно \$85 млрд. Министр юстиции Павел Петренко тогда говорил, что в системе Министерства юстиции будет создано специальное подразделение, которое займется возмещением убытков. ▣

АВТОРЫНОК В июне спад продаж замедлился, но не в премиальном сегменте

Дорогие машины не продаются

РОМАН АСАНКИН,
ЕВГЕНИЙ КАЛЮКОВ

За июнь 2015 года в России было продано около 140 тыс. новых автомобилей, что на 29,7% меньше, чем в июне 2014 года, но уже больше, чем в мае 2015-го. Зато кризис дошел до премиального сегмента — продажи дорогих машин в июне падали быстрее рынка.

ЗАМЕДЛЕНИЕ СПАДА

Падение продаж новых легковых автомобилей и легкого коммерческого транспорта (LCV) вновь несколько замедлилось, сообщила Ассоциация европейского бизнеса (АЕБ). Если в марте 2015 года авторынок сократился в годовом исчислении на 42,5%, в апреле — на 41,5%, а в мае — на 37,7%, то в июне падение замедлилось до 29,7%.

По словам председателя комитета автопроизводителей АЕБ Йорга Шрайбера, чьи слова приводятся в пресс-релизе, несмотря на то что результаты выглядят все менее драматичными, «пока нет повода расслабляться».

«Дела могли бы обстоять еще хуже, если бы не два фактора государственной политики, которые поддерживают рынок. Первый — это понижение ключевой ставки Центробанка, и второй — это продолжающаяся правительственная поддержка покупателей новых автомобилей», — пояснил Шрайбер.

Всего в январе—июне 2015 года в России было продано около 782 тыс. автомобилей, в том числе в мае около 140 тыс. Для сравнения, за первую половину 2014 года продажи составили 1,229 млн автомобилей.

«Настрой участников рынка на оставшиеся шесть месяцев года остается сдержанным. Основываясь на мнении своих членов, АЕБ обновила прогноз на 2015 год до 1,55 млн пассажирских и легких коммерческих автомобилей, что эквивалентно 36-процентному снижению продаж по сравнению с 2014 годом, закончив-

шимся с результатом 2,49 млн автомобилей», — отметил Шрайбер.

Аналитик «ВТБ Капитала» Владимир Беспалов называет прогноз АЕБ «несколько пессимистичным». «Потребители стали понемногу привыкать к новым ценам после шока в начале года. Если второе полугодие пройдет с той же динамикой, что и первое, то по году падение будет на уровне 25–30%», — считает он.

По словам президента ГК «Фаворит Моторс» Владимира Попова, в июне рынок традиционно оживает после майских праздников. Он отмечает, что спрос также подстегнуло очередное ослабление рубля. «Население страны в период экономической нестабильности, как правило, держит накопления в валюте. В июне из-за курсовой разницы валютные цены на машины были ниже в среднем на 7%, чем в предыдущем месяце. Наконец, июнь был крайним месяцем первого этапа государственной программы утилизации и trade-in, при этом не было никакой информации о ее продлении: люди опасались, что она может закончиться, поэтому решили больше не откладывать покупку нового автомобиля со скидкой по программе», — говорит он.

ПРЕМИУМ НЕ ПРОДАЕТСЯ

Премиальные бренды в июне продемонстрировали падение продаж, опережающее темпы снижения рынка в целом. Porsche, например, впервые за восемь месяцев ушел в минус — в июне в России было продано 479 автомобилей Porsche, на 8% меньше, чем за тот же месяц годом ранее. Семь из восьми предыдущих месяцев продажи марки непрерывно росли. Например, в феврале 2015 года рост продаж Porsche составил 119% (381 машина), а в ноябре и декабре прошлого года — 55 и 66% соответственно. В марте премиальный бренд даже обогнал по количеству продаж французских производителей автомобилей массового сегмента — Peugeot и Citroen. Но в июне Peugeot снова вышел вперед.

Динамика продаж Porsche начала замедляться с марта. Аналогичная ситуация была у Mercedes. После роста на 18% в феврале дальнейшие продажи немецкой марки непрерывно снижались, к июлю падение достигло 18%.

Падение продаж также усилилось и у Land Rover — также минус 54% в июне против 48% в мае. Другие бренды премиального сегмента — BMW, Audi, Lexus и Infiniti — немного улучшили статистику либо торговались на уровне предыдущего месяца.

Премиальный сегмент наращивал отрицательную динамику в июне на фоне небольшого оживления рынка новых автомобилей. В июне общее падение авторынка составило 29,7% (140,2 тыс. машин) против 37,6% в мае (125,8 тыс.) и 41,5% в апреле (132,5 тыс.). Рынку помогли государственные программы стимулирования спроса, снижение цен на автомобили и активные промоакции автопроизводителей, перечисляет аналитик «ВТБ Капитала» Владимир Беспалов. К тому же, добавил он, потребители понемногу стали привыкать к новым ценам после шока в начале года. Общее падение в премиальном сегменте в июне, по оценке «Автобизнесревью», составило 29% — столь-

Замедление продаж в премиальном сегменте происходит из-за смещения спроса в конце прошлого года — начале этого

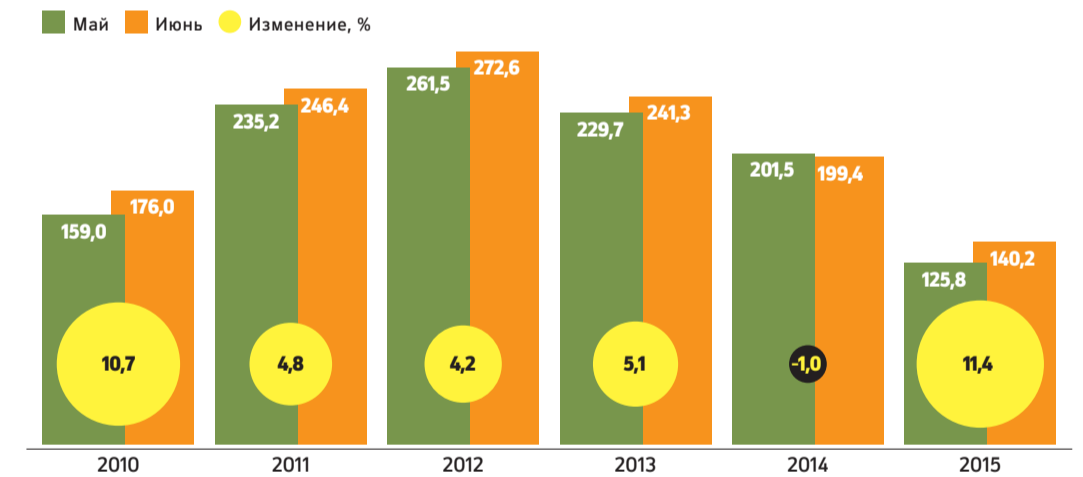
ко же, на сколько сократился рынок в целом.

По оценке президента ГК «Фаворит Моторс» Владимира Попова, замедление продаж в премиальном сегменте происходит из-за смещения спроса в конце прошлого года — начале этого. «Все клиенты, обладающие свободными денежными ресурсами, которые рассматривали дорогой автомобиль как выгодную сделку на фоне девальвации рубля, уже совершили покупки», — поясняет Попов. Также считает Беспалов.

Похожая ситуация происходит на рынке недвижимости, отмечает руководитель департамента аналитики и консалтинга компании «БЕСТ-Новострой» Сергей Лобжанидзе. Если новое жилье эконом- и комфорт-класса летом продолжает торговаться примерно на уровне весны, то в бизнес-классе, «по ощущениям» Лобжанидзе, спрос замедлился на 10–15%.

«Новым драйвером роста в премиальном сегменте может стать либо появление новых моделей, либо дальнейшее ослабление рубля, при котором продление сроков эксплуатации подержанного автомобиля перестает быть выгодным», — уточнил глава «Фаворит Моторс».

Как меняются продажи автомобилей в мае—июне, тыс. штук



Источник: АЕБ

КАДРЫ Новым главой «Уралсиба» может стать бывший предправления МКБ

Проверенный человек Романа Авдеева

ТАТЬЯНА АЛЕШКИНА

Владелец Московского кредитного банка Роман Авдеев, еще не купив активы ФК «Уралсиб», нашел предправления. Если сделка будет закрыта, банк «Уралсиб» возглавит Александр Хрилев, стоявший во главе МКБ в 2004–2007 годах.

Как стало известно РБК, Авдеев собирается назначить Хрилева на должность предправления банка «Уралсиб», как только сделка по покупке активов у Николая Цветкова будет закрыта. Об этом РБК рассказали два источника, близкие к руководству МКБ и руководству «Уралсиба».

По словам источника, близкого к МКБ, у Авдеева уже есть планы по кадровым перестановкам в банке и сокращению персонала. «Формировать команду он начал с главного — с пред-

правления, которого нашел сам», — говорит источник. Есть риск, что сделка сорвется, но если она состоится, то у Авдеева уже будут готовые кадры, добавляет он.

Хрилев для Авдеева проверенный человек. Он пришел в МКБ в 1995 году на должность экономиста и в 2004 году стал предправления банка. В 2008 году он перешел в Газэнергопромбанк, который в кризис 2008 года за символическую цену купил Собинбанк. В 2010 году Газэнергопромбанк был присоединен к банку «Россия», Собинбанк стал «дочкой» последнего. Хрилев был предправления Собинбанка с 2008 по 2010 год.

По мнению руководителя практики «Финансовые услуги» компании Odgers Berndtson (занимается подбором топ-менеджеров в финансовом секторе) Алексея Сизова, МКБ известен своей кадровой стратегией: он предпочитает использовать внутрен-

Есть риск, что сделка сорвется, но если она состоится, то у Авдеева уже будут готовые кадры

ние ресурсы. «Когда покупатель входит в крупную сделку, он должен понимать, кто встанет у руля приобретаемого актива», — добавил Сизов.

Авдеев и Хрилев от комментариев отказались. Пресс-служба «Уралсиба» сказала РБК, что о новом предправлении банку ничего неизвестно. Сейчас пост и.о. председателя правления занимает Айрат Гаскаров. До него банк возглавлял Илкка Салонен, но он покинул банк 18 апреля 2015 года.

В конце июня Авдеев на встрече с инвесторами в рамках IPO МКБ сказал, что сделка по покупке «Уралсиба» находится в режиме hold. По его словам, сделка динамичнее развивается в прессе, чем в реальности. «Я встречался с Николаем Александровичем [Цветковым], но конкретного разговора о цене между нами пока не было», — сказал Авдеев.

Ранее СМИ сообщали, что владелец «Уралсиба» Николай Цветков догово-

рился с Авдеевым о продаже 75% плюс одна акция компании. В конце прошлой недели Федеральная антимонопольная служба удовлетворила ходатайство концерна «Россиум» Авдеева о приобретении 100% ФК «Никоил» и 85,98% ФК «Уралсиб».

Ранее РБК писал, что Цветков не согласен отдавать свои активы за рубль, как предлагает Авдеев. Цветков настаивает на том, что корпоративная культура «Уралсиба», бренд корпорации и ее история стоят «явно дороже», он даже заявил топ-менеджерам корпорации, что «за рубль банк не отдаст», говорил источник РБК, получивший эту информацию от руководителей корпорации.

Убыток банка «Уралсиб» по МСФО за 2014 год составил 9,5 млрд руб., что в шесть раз превышает его убыток за 2013 год. Больше половины потерь корпорации принес лизинговый бизнес.

ТЕХНОЛОГИИ Как Facebook и его конкуренты создают сеть будущего

Интернет с небес

→ Окончание. Начало на с. 1

Они также принимали участие в разработке беспилотника Zephyr, поставившего несколько рекордов по беспосадочным перелетам. Помимо специалистов из Ascenta в Connectivity Lab трудятся бывшие инженеры Лаборатории реактивного движения NASA, Исследовательского центра Эймса, Национальной оптической астрономической обсерватории США и другие эксперты.

ИНТЕРНЕТ-ОРЛЫ

БПЛА планируется использовать над территориями со средней плотностью населения, а над территориями с меньшей плотностью — низкоорбитальные спутники. Беспилотники и спутники будут взаимодействовать друг с другом. В городах же Facebook предлагает использовать технологию ячеистой беспроводной сети. Данный подход основывается на том, что различным территориям требуются различные технические решения.

БПЛА, оснащенные солнечными батареями, смогут летать на высоте 18–27 км в течение трех месяцев, а в перспективе — годами. Данный высотный диапазон характеризуется низкой скоростью ветра и минимальной турбулентностью. По замыслу разработчиков, это позволит снизить подверженность дронов неблагоприятным погодным условиям, а также исключить помехи самолетам, выполняющим регулярные коммерческие рейсы на высоте 6–12 км.

Размах крыла V-образных дронов, как ожидается, составит 42 м; для сравнения, у самолетов семейства Boeing 737 он составляет от 28 до 34 м в зависимости от модели. Несмотря на столь впечатляющие размеры, масса дрона будет сопоставима с массой небольшого автомобиля — корпус Aquila будет выполнен из легких материалов.

Планируется, что БПЛА сможет покрывать сетью территорию площадью 40–80 кв. км. Первое летное испытание



Ключевая роль в проекте Facebook отводится беспилотникам Aquila, которые будут оснащены лазерными излучателями для «раздачи» интернета наземным пользователям

Первое летное испытание прототипа беспилотника состоялось в конце марта этого года в Великобритании и прошло успешно

ние прототипа беспилотника состоялось в конце марта этого года в Великобритании и прошло успешно.

ЛУЧИ-НЕВИДИМКИ

«Раздачу» интернета планируется производить по технологии АОЛС (атмосферная оптическая линия связи, Free Space Optics), использующей инфракрасное излучение. Связь осуществляется посредством соединения типа «точка—точка». Беспилотники будут оснащены лазерными передатчиками, которые будут передавать

информацию в атмосферу, преобразуя ее в лазерный луч. На принимающей стороне оптический пучок преобразуется в электрический сигнал, который демодулируется и преобразуется в сигналы выходного интерфейса.

Калибровка подобного соединения — самая слабая сторона АОЛС, признает Facebook. Она должна быть произведена настолько точно, чтобы позволить лучу попасть в монету диаметром 18 мм с расстояния 16 км.

Второй важный недостаток АОЛС заключается в том, что работа дронов в значительной степени зависит от по-

годных условий. Для передачи данных беспилотникам нужна будет прямая видимость. Иными словами, лазеры не смогут работать в условиях облачности. Поэтому для обеспечения бесперебойности интернет-доступа потребуются резервные радиосистемы.

СОЗВЕЗДИЯ СПУТНИКОВ

В начале июня IT-портал The Information сообщил, что космическая гонка между Facebook и Google, основным конкурентом соцсети в области спутникового интернета, судя по всему, закончилась, так и не начавшись. По данным ресурса, FB отказался от создания группировки низкоорбитальных спутников из-за опасений, связанных с окупаемостью проекта. Ранее планы развития спутникового интернета оставил Google, сообщил Quartz, сославшись на уход из компании в сентябре 2014 года курировавшего этот проект эксперта Грегга Уайлера.

Запуск спутников — дело дорогое. Кроме того, инициатива сопряжена с целой серией технических сложностей, таких как управление данными, предотвращение столкновений интернет-спутников с другими, а также прохождение долгих бюрократических

Невидимые лучи

В своем последнем посте Цукерберг разместил фотографии испускающего лучи лазерного передатчика. «В нормальных условиях эти лучи невидимы, но в иллюстрационных целях мы сделали их видимыми», — отмечает глава FB. Невидимость лазерных лучей обусловлена тем, что длина лазерных волн превосходит диапазон электромагнитного спектра, видимый человеческим глазом (0,38–0,78 мкм).

МЕДИА Журнал про интимные услуги мог получать от рекламы 7 млн руб. в месяц

Деньги на «Флирте»

ЕЛИЗАВЕТА СУРГАНОВА

8 июля полиция задержала 37 человек, которых подозревает в организации проституции; они рекламировали интимные услуги в журнале «Флирт». РБК подсчитал, сколько могла приносить журналу такая реклама.

ДРЕВНЕЙШИЕ ПРОФЕССИИ

Утром в среду сотрудники правоохранительных органов Москвы и Санкт-Петербурга задержали 37 человек, которые, рекламируя интим-услуги в журнале «Флирт» и на сайте, организовали оказание интимных услуг за деньги. В числе задержанных — главный редактор издания вместе со своим мужем, который помогал ей в организации нелегального бизнеса», сообщает МВД.

Имя главного редактора не называется, однако указано, что это 32-летняя москвичка. В выходных данных журнала «Флирт мини» главным редактором названа Казакова С.О. Она же записана учредителем «Флиртим» и «Флирт мини» в реестре СМИ на сайте Роскомнадзора. В интервью журналу «Большой город» в 2013 году Станислава Казакова была названа юристом «Флирта».

Следователи провели обыски в типографии в городе Всеволожске (Ленинградская область), где печаталось издание, а также в так называемых диспетчерских, расположенных в Москве. «Были изъяты учетные записи клиентской базы девушек легкого поведения и притонов, а также 2 млн руб. и \$10 тыс.», — сказано в заявлении МВД.

Главного редактора и ее мужа подозревают в организации этой сети «диспетчерских». МВД возбудило уголов-

ное дело по признакам преступления по ст.241 УК РФ (организация занятий проституцией).

Со своей стороны выступил и Роскомнадзор, который давно ведет борьбу с журналом «Флирт». После объявления о задержании главного редактора Роскомнадзор заявил, что на следующей неделе обратится в суд с требованием отозвать у журналов «Флирт» свидетельство о регистрации СМИ.

По словам пресс-секретаря Роскомнадзора Вадима Амелонского, сейчас существуют две версии журнала — «Флиртим» и «Флирт мини». Оба издания зарегистрированы как рекламно-информационные. В этом и суть претензий Роскомнадзора. «Журналы «Флирт» на регулярной основе эксплуатируют интерес к сексу, — заявил РБК Амелонский. —

При указанных тиражах в 150 тыс. и 350 тыс. экземпляров затраты на издание одного номера «Флиртим» и «Флирт мини» могли составить около 2 млн руб. и 3,5 млн руб.

Соответственно, они должны быть зарегистрированы как эротические издания и распространяться не на улицах города, а в специально огороженных местах, не доступных для детей».

НЕ В РЕКЛАМЕ СУТЬ

Журналы «Флиртим» и «Флирт мини», в которых публикуются фотографии и телефоны девушек, выходят раз в месяц. На сайте zaflirt.ru говорится, что прайс-лист для размещения объявлений сообщается по запросу — на звонки корреспондента РБК в среду, естественно, никто не ответил.

Поиск в интернете вывел РБК на сайт ежемесячного журнала «Флирт в Уфе» — он только начинает выходить и в качестве образца для подражания называет московский

Каким будет интернет-аэростат

Каждый шар обеспечивает интернет-покрытие территории диаметром 40 км, а скорость соединения при этом соответствует технологии 3G. Аэростат состоит из полиэтиленовой оболочки диаметром 15 м с парашютом для контролируемого спуска, солнечных батарей и коробки с оборудованием весом около 10 кг. Аппараты связываются между собой посредством беспроводной сети, а на Земле сотовые операторы и интернет-провайдеры принимают сигнал с помощью базовых станций и ретранслируют его абонентам.

процедур, связанных с выделением под спутники специальных радиочастот. И наконец, по данным Федеральной комиссии по связи США, спутниковый интернет дает трафик в 19 раз медленнее наземного.

Аналогом Internet.org выступает инициатива Project Loon, запущенная корпорацией Google в 2013 году. Ее основу составляет система заправленных гелием воздушных шаров, которые «раздают» интернет, паря в стратосфере на высоте от 20 до 32 км на протяжении порядка 100 дней. По состоянию на май 2015 года обеспечиваемая в рамках программы средняя скорость соединения составляет 10 Мбит/с.

Для усиления проекта в апреле 2014 года Google приобрел американского производителя дронов Titan AEROSPACE, к которому также присматривался Facebook. Компания называет свои аппараты «атмосферными спутниками», поскольку их эксплуатация обходится дешевле орбитальных спутников. По расчетам инжене-

«Флиртим». Там расценки есть: от 1,5 тыс. руб. (1/32 полосы без фото) до 8 тыс. руб. (1/8 с фото). По оценке Сергея Сметанкина, директора компании Metro Media, специализирующейся на изданиях с объявлениями (классифайдах), в московских изданиях расценки могут быть примерно в два раза больше. Полистав журналы и посчитав количество модулей, РБК выяснил, что журнал «Флиртим» может собирать рекламы примерно на 5 млн руб., а «Флирт мини» — на 2 млн руб. в месяц.

Типография «ТМ-Принт», в которой печатаются журналы «Флирт», на запрос РБК не ответила. По оценке Сметанкина, стоимость печати одного номера журнала «Флиртим» могла составить порядка 10 руб., а журнала «Флирт мини» — 7 руб., а затраты на распространение — поряд-

ков Google, дроны смогут непрерывно парить в стратосфере на протяжении пяти лет и обеспечивать интернет-соединение скоростью до 1 Гбит/с.

Пока FB и Google, как сообщает-ся, взяли паузу в своих спутниковых программах, другие игроки рынка, напротив, форсируют аналогичные проекты. Созданная Уайлером компания OneWeb готовится в 2017 году запустить в космос 700 мелких спутников (массой до 150 кг), которые образуют целое «созвездие». Спутники OneWeb будут находиться на более низкой, чем стандартные спутники, орбите, что, по замыслу Уайлера, призвано уменьшить затраты на запуск аппаратов, а также обеспечить скорость соединения до 10 Тбит/с. Проект финансируется производителем микропроцессоров Qualcomm и группой Virgin Group энтузиаста космического туризма Ричарда Брэнсона.

Изобретатель Илон Маск, возглавляющий космическую компанию SpaceX, также планирует создать «созвездие» мини-спутников до 4 тыс. единиц (более чем вдвое больше, чем число всех действующих спутников на январь 2015 года), которые будут обращаться на низкой околоземной орбите на высоте 1100–1200 км.

ГОЛОСА ПРОТИВ

До запуска проекта Aquila Facebook предстоит не только обеспечить безопасность полетов, но и заключить партнерские соглашения с интернет-провайдерами, телекоммуникационными операторами, часть которых уже выступили против реализуемой социальной сетью инициативы. В мае 67 компаний подписали открытое письмо Цукербергу, в котором обвинили Internet.org в том, что проект нарушает принципы сетевого нейтралитета, угрожает свободе выражения мнений, равенству возможностей, безопасности, неприкосновенности частной жизни и инновации. ■

ка 3 руб. за номер. Таким образом, при указанных тиражах в 150 тыс. и 350 тыс. экземпляров затраты на издание одного номера «Флиртим» и «Флирт мини» могли составить около 2 млн руб. и 3,5 млн руб. Однако Сметанкин считает, что на деле затраты владельцев «Флирта» меньше, так как, скорее всего, они завышают свои тиражи. По его оценке, затраты на печать и распространение «Флиртим» и «Флирт мини» не превышают 2 млн руб.

Но все эти расчеты имеют смысл, только если исходить из того, что создатели журнала «Флирт» занимаются медиабизнесом, подчеркивает Сметанкин. Если проституцией — там совершенно другие доходы: реклама может размещаться по низкой цене, потому что это реклама собственного бизнеса, заключает эксперт. ■

НЕДВИЖИМОСТЬ | Подмосковный застройщик попросил Улюкаева признать его проблемы форс-мажором

Санкции как оправдание

АЛЕКСЕЙ ПАСТУШИН

Подмосковный застройщик «Инвестстрой» предлагает признать санкции форс-мажором — тогда можно не платить неустойку контрагентам.

САНКЦИИ ПОДВЕЛИ

Генеральный директор ООО «Инвестстрой», реализующего проект жилого комплекса в поселке Поварово Солнечногорского района Московской области, предложил считать санкции обстоятельством непреодолимой силы, позволяющим застройщику не исполнять обязательства. Письмо с просьбой разъяснить свою позицию было направлено главе Минэкономразвития Алексею Улюкаеву.

В пресс-службе министерства РБК подтвердили, что получили письмо «Инвестстроя» 3 июля. Финансирование строительства компания осуществляла «в том числе путем привлечения заемных средств российских банков», и до марта прошлого года условия кредитования «Инвестстрой» устраивали, пересказывает письмо компании Интерфакс. Однако в результате введения санкций банки оказались отрезаны от внешних рынков, случилась девальвация, ЦБ резко повысил ключевую ставку и условия кредитования ухудшились: «Застройщики вынуждены искать возможности привлечения разовых кредитов под высокие проценты». В итоге они срывают сроки и с них требуют неустойку. «Инвестстрой» спрашивает, не следует ли считать санкции обстоятельством непреодолимой силы — тогда по Гражданскому кодексу неустойку платить не надо.

Представитель «Инвестстроя» в целом подтвердил РБК содержание письма. По его словам, если Минэкономразвития даст положительный ответ, «Инвестстрой» намерен использовать его в качестве аргумента в переговорах с поставщиками.

Пресс-служба Минэкономразвития сообщила РБК, что министерство «рассматривает данное обращение для последующего представления позиции» и что «признание тех или иных обстоятельств обстоятельствами непреодолимой силы осуществляется судом».

ФОРС-МАЖОРА НЕ БУДЕТ

На сайте ЖК «Поварово» указано, что финансовым партнером проектов является банк «Союзный», в отношении которого санкции не введены. Там же содержится информация, что первый корпус ЖК площадью 33,9 тыс. кв. м был введен в конце 2013 года. Разрешение на строительство второго корпуса, включающего 24,5 тыс. кв. м жилья, было получено в конце 2012 года. Сдать в эксплуатацию дом застройщик должен был в ноябре 2014 года. Однако компания уже дважды продлевала сроки строительства.

«Инвестстрой» является заемщиком банка «Союзный», подтвердил РБК сотрудник кредитной организации: про-

блем с обслуживанием кредита у компании не было, финансирование «Инвестстроя» не прекращалось. Банки финансирование проекта компании не останавливали, подтверждает представитель «Инвестстроя», но они увеличили стоимость финансирования, а поставщики строительных материалов в несколько раз подняли цены.

Представитель «Инвестстроя» подчеркивает, что обязательства перед дольщиками будут исполнены — просто сдвинулись сроки строительства второго корпуса ЖК «Поварово», он будет введен в эксплуатацию в конце этого года. Вместе с тем судьба всего проекта общей площадью 150 тыс. кв. м теперь находится под вопросом, заключает он.

Представитель Минстроя сообщил РБК, что жалоб на «Инвестстрой» не поступало.

Обращение застройщика выглядит, скорее, как желание оправдаться перед дольщиками, объяснив свои экономические проблемы факторами непреодолимой силы, считает адвокат коллеги «Юков и партнер» Марк Каретин. Форс-мажором введение санкций считать нельзя, уверен Каретин: для этого необходимо решение органов государственной власти либо такой пункт должен быть прописан в договоре долевого участия, заключаемого с компанией.

Из документов, размещенных на сайте ЖК «Поварово», следует, что «Инвестстрой» был учрежден в 2006 году специально для реализации этого проекта. Его соучредителями являются три физических лица: Слепцова Ольга Николаевна (75,05%), Кузнецов Евгений Иванович (15%) и Кустов Владимир Юрьевич (9,95%). При этом из информации в базе СПАРК-Интерфакс следует, что чистая прибыль «Инвестстроя» падала с 2010 года, достигнув по итогам 2013 года лишь 1,4 млн руб. против 27,3 млн руб. в 2012 году. ■

Какие бывают обстоятельства

Часть 3 статьи 401 Гражданского кодекса («Основания ответственности за нарушение обязательства») гласит: «Если иное не предусмотрено законом или договором, лицо, не исполнившее или ненадлежащим образом исполнившее обязательство при осуществлении предпринимательской деятельности, несет ответственность, если не докажет, что надлежащее исполнение оказалось невозможным вследствие непреодолимой силы, то есть чрезвычайных и не предотвратимых при данных условиях обстоятельств. К таким обстоятельствам не относятся, в частности, нарушение обязанностей со стороны контрагентов должника, отсутствие на рынке нужных для исполнения товаров, отсутствие у должника необходимых денежных средств».

ИДЕЯ Как стартап хочет запустить первую частную ракету в России

Легкий космос

НАТАЛЬЯ СУВОРОВА

Основатели проекта «Лин индастриал» хотят производить сверхлегкие ракеты для запуска микроспутников. Представить, что частный стартап сможет осилить такой проект, довольно сложно, предупреждают специалисты.

СВЕРХЛЕГКИЙ «ТАЙМЫР»

Москвич Алексей Калтушкин всегда интересовался космосом. Поработав в качестве IT-специалиста в нескольких крупных компаниях, в том числе Nokia и Microsoft, а также попробовав запустить собственный интернет-магазин, он решил создать космический стартап. В 2012 году Калтушкин познакомился с инженером Александром Ильиным, работавшим в проекте по изучению Луны «Селеноход» и участвовавшим в международном конкурсе Lunar Google X PRIZE.

Изучив рынок, Калтушкин и Ильин поняли, что в самом большом сегменте космического бизнеса — изготовлении спутников и сервисного оборудования — крайне высокая конкуренция. Даже в России, где космическими вопросами традиционно занимается государство, в последние годы появились частные игроки — компании «Спутникс» и Dauria Aerospace. Тогда Калтушкину и Ильину пришла идея оказывать услуги производителям спутников: создать первую в России частную ракету сверхлегкого класса, которая сможет выводить малые спутники на нужную орбиту и в нужное заказчику время. Так родился частный проект по разработке ракет-носителей «Лин индастриал», в июне 2014 года ставший резидентом «Сколково». Проект, над которым сейчас работает команда «Лин индастриал» из шести человек, — это

Калтушкину и Ильину пришла идея создать первую в России частную ракету сверхлегкого класса, которая сможет выводить малые спутники на нужную орбиту и в нужное заказчику время



ФОТО: ЕКАТЕРИНА КУЗЬМИНА/РБК

До космического стартапа Алексей Калтушкин работал IT-специалистом и пытался запустить собственный интернет-магазин

трехступенчатая сверхлегкая ракета-носитель «Таймыр» с полезной нагрузкой до 180 кг. За основу конструкторы взяли модульную конструкцию, которая сейчас используется в ракете «Ангара». В качестве консультанта основатели стартапа привлекли инженера из спроектировавшего «Ангара» космического центра им. М.В. Хруничева. В зависимости от количества модулей ракета «Таймыр» будет иметь массу от 2,2 до 15,6 т и будет способна выводить на орбиту грузы от 10 до 180 кг.

ВРЕМЯ И ВЫСОТА

Сейчас сверхлегкие ракеты в России и в мире почти не используются. Спутники в России в основном запускаются с помощью ракет «Союз» и «Днепр», которые способны выводить на орбиту грузы массой от 2,8 до 9,2 т. «Заказчик будет приезжать к нам со

спутником, который мы доставляем на полигон, ставим на ракету и запускаем», — рассказывает Калтушкин. По его словам, запускать ракеты «Лин индастриал» планирует с полигона Капустин Яр в Астраханской области, с руководством которого есть предварительная договоренность о проведении испытаний.

Запуск спутника классической ракетой занимает много времени: пока построят ракету, пока соберут пул спутников. Ожидание запуска может занять от полутора до двух лет. «На запуск нашего спутника «ТаблетСат-Аврора» весом 26 кг на ракете «Днепр» ушло восемь месяцев, и то только потому, что мы заняли освободившееся место в ракете-носителе», — рассказал РБК Андрей Потапов, гендиректор компании «Спутникс». — Нормальный цикл пуска — это полтора-два года.

Кроме того, попутный запуск — когда крупная ракета-носитель вы-

водит на орбиту пул спутников — часто накладывает ряд ограничений. «Спутник создается под определенные цели: например, он рассчитан на то, чтобы фотографировать землю с высоты 600 км. Вы это заложили в техническое задание и, следуя ему, ищите ракету», — объясняет Алексей Калтушкин. — Приходите в Роскосмос, а там говорят: ближайшая ракета ваш спутник может отстрелить на высоте 300 км. Или ждите подходящую ракету еще год. Поскольку вести работу на 300 км вашему аппарату бессмысленно, то приходится ждать год». В ракете «Таймыр» таких ограничений не будет, а в параметры можно будет заложить конкретную высоту и наклон орбиты — все по желанию клиента. Именно это, по словам Калтушкина, должно сделать ракету «Таймыр» востребованной среди производителей спутников.

По расчетам «Лин индастриал», весь проект ракеты «Таймыр», включая создание прототипа, его испытания и первый орбитальный пуск, обойдется в \$10 млн

ПРОЕКТ НА \$10 МЛН

Себестоимость выведения микроспутника на «Таймыре» будет составлять \$15–20 тыс. за 1 кг. «Не думаю, что маленкие ракеты смогут в ближайшее время конкурировать по цене с попутным запуском больших ракет», — рассуждает Михаил Кокорич, основатель частной космической компании Dauria Aerospace. — Их преимущество не в цене, а в том, что они смогут целевым образом выводить спутники в нужную позицию на орбите.

По расчетам «Лин индастриал», весь проект ракеты «Таймыр», включая создание прототипа, его испытания и первый орбитальный пуск, обойдется в \$10 млн (около 500 млн руб. по текущему курсу рубля к доллару). В декабре 2014 года компания нашла первого частного инвестора — им стал вице-президент компании Wargaming Вячеслав Макаров, вложивший в стар-

КОСМИЧЕСКИЕ ЦИФРЫ

\$164 млрд

объем мирового рынка
коммерческих космических услуг
в 2014 году

\$5–6 млрд

объем мирового рынка
космических запусков

92 запуски ракет

было осуществлено в 2014 году

50% спутников,

запущенных в 2014 году,
весили менее 10 кг

\$10 млн —

инвестиции,
необходимые «Лин индастриал»
для создания прототипа ракеты
«Таймыр»

\$15–35 тыс.

стоит вывод 1 кг груза на
околоземную орбиту

Источники: данные компаний
«Лин индастриал», Dauria
Aerospace, The Space Report 2014

тап 3 млн руб. в обмен на 3-процентную долю в компании.

Инвестировать порекомендовал основатель Wargaming, создатель компьютерной игры World of Tanks Сергей Буркатовский, давно знакомый с одним из основателей «Лин индастриал» Александром Ильиным. Кроме того, Буркатовский согласился лично вложить в компанию 5 млн руб. на правах соинвестора вместе с фондом «Сколково».

Компания уже подала документы на грант «Сколково» в размере 5 млн руб. В ближайшее время «Лин индастриал» планирует закончить авант-проект, в котором подробно проработают все технические параметры ракеты, а также обоснуют выбор поставщиков, материалов и проч. Через год, если найдутся инвесторы, готовые вложить недостающие 97% необходимой суммы, компания начнет создавать полноценный летающий прототип «Таймыра». ■

Взгляд со стороны

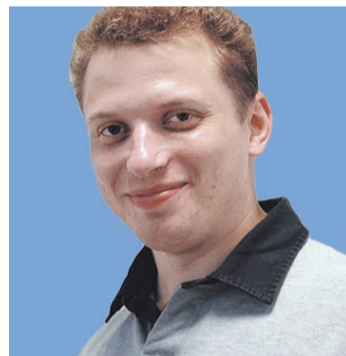


Михаил Кокорич,
основатель частной
космической компании
Dauria Aerospace

«Конкурентное преимущество «Лин индастриал» не в цене, а в удобстве»

Маленькая ракета будет запускать нужный аппарат на орбиту необходимой высоты и наклона. Даже если цена будет чуть выше, чем у попутного запуска, люди заинтересованы в таких операторах. Многие проекты сейчас не реализуются только потому, что запустить маленький аппарат на отдельную орбиту невозможно. Например, правительства Бразилии и Мексики обращались в Dauria Aerospace с предложением вывести небольшие спутники для мониторинга экваториальных лесов. Но сейчас нет ни одного попутного запуска, который готов выводить аппараты на экваториальную орбиту, а купить запуск ракеты стоимостью \$60 млн для вывода нескольких сотен килограммов никто не будет. Когда появятся легкие ракеты стоимостью \$5–10 млн, это изменит всю картину, и станут появляться такие проекты. Маленьким ракетам, правда, придется еще доказать свою надежность. Большие ракеты — «Союз», «Днепр», европейские Mega, американские Delta и Falcon — хорошо проверены, много лет летают и, несмотря на периодические аварии, очень надежны. Никто из реальных коммерческих заказчиков не сядет на малую ракету, пока не будет как минимум несколько успешных запусков. Сверхлегкие ракеты — это долгосрочный и многолетний проект, который сможет стартовать, только если им удастся заинтересовать государство с точки зрения поддержки, возможного заказа запусков, передачи технологий, помощи с оборудованием и пр. Пока еще не было создано ни одной ракеты-носителя без косвенной или прямой помощи государства. Все проекты, включая Falcon Илона Маска, были созданы при активной помощи госу-

дарства, хотя в целом у Маска и нет прямого финансирования (компания SpaceX Илона Маска получила государственные субсидии из бюджета штата Техас на общую сумму \$20 млн и заключила контрактов с NASA на \$5,5 млрд). Представить, что небольшой стартап в России сможет сам поднять деньги на это, довольно сложно.



Андрей Потапов,
генеральный директор
компании «Спутник»

«Главное, что ваш спутник улетит в некую целевую точку на орбите — за это можно и доплатить»

Чтобы просто запустить спутник в космос, сверхлегкая ракета не нужна. Маленький аппарат проще посадить на большую ракету, и тогда удельная стоимость запуска получится дешевле. Но если вам нужно направить спутник в целевую точку, куда никто не летит, кроме вас, тогда имеет смысл воспользоваться сверхлегкой ракетой. В бизнес-модели «Лин индастриал» есть своя логика: \$10 млн за постройку и тестовый запуск прототипа ракеты — это много, но сейчас минимальная стоимость целевого запуска спутника составляет десятки миллионов долларов. Если ребята реализуют свою технологию, возможно, им удастся удешевить процесс. Потенциальные клиенты «Лин индастриал» — это даже не производители спутников, а спутниковые операторы. Представьте, что у вас есть развернутая спутниковая система, и спутники надо развести определенным образом, чтобы они покрывали территорию планеты. Вот вы вывели их на больших ракетах и развели, но остались незакрытые участки — и в эти точки на нужных орбитах надо целенаправленно запустить один-два аппарата, причем максимально быстрым образом. Для этого

и нужны сверхлегкие ракеты. Это не значит, что целевой запуск непременно должен быть стоить дешевле попутного, с группой других космических аппаратов. Главное, что ваш спутник улетит в некую целевую точку на орбите — за это можно и доплатить. В ноябре 2014 года мы подписали с «Лин индастриал» договор о сотрудничестве, но пока наши планы по использованию их услуг отложены. Они нам интересны с точки зрения планирования многоспутниковых группировок — когда можно будет рассчитывать на их ракеты, тогда займемся этим более активно. Если их запуски будут в адекватных бюджетных рамках, это позволит нам решать сетевые задачи.



Дмитрий Пайсон,
директор
исследовательско-
аналитического центра
Объединенной ракетно-
космической корпорации

«Проект «Лин индастриал» имеет смысл поддержать»

В области создания ракет-носителей подобного проекта в России еще не было, остальные представители российской «малой космонавтики» работают в области спутникостроения, а чаще создают наземные приложения, использующие возможности космических средств. Проект «Лин» уже имеет уникальный опыт решения и технических, и организационных проблем. Этот стартап сумел привлечь поддержку разных людей и организаций, в том числе прошел входную экспертизу фонда «Сколково». При этом надо понимать, что компании приходится иметь дело с целым рядом ограничений, определяемых спецификой «ракетного дела» — вплоть до режима контроля нераспространения ракетных технологий. Одним словом, проект микро-

носителей — многообещающий эксперимент по выращиванию реального космического бизнеса с нуля.

Космические аппараты сверхлегкого класса сейчас практически не используются для решения задач государственных космических агентств, но их применение в интересах университетов и частных вполне возможно. Особенно это интересно клиентов, для которых выгодно от персонального, заказного запуска на микроносителе перевешивает более высокий уровень затрат по сравнению с групповым или попутным запуском. Если «Лин индастриал», хорошо начав, в конечном итоге добьется успеха, это станет мощным примером развития частной инициативы в российской космонавтике. При этом, поскольку денег из федеральных программ для финансирования проекта не выделяется, риски этого эксперимента несут венчурные инвесторы и институты развития.



Олег Алифанов,
завкафедрой космических
систем и ракетостроения
аэрокосмического
факультета МАИ

«В России спроса на запуски микроспутников нет, поэтому речь должна идти сразу о международном рынке»

Запуски должны быть экономически обоснованными. Оправданы ли затраты на создание такой ракеты прибылью от запуска микро- и наноспутников? Запуск микроспутника стоит порядка \$25–30 тыс. за 1 кг веса. Это значит, что проект окупится, только если таких запусков будет много и одновременно каждая ракета будет выводить не один спутник, а несколько. В России спроса на такие запуски практически нет, поэтому речь должна идти сразу о международном рынке.

Из кризиса в Греции можно извлечь выгоду

Куда бежать инвестору



Человеку без опыта в инвестициях будет сложно угадать направление движения рынков

АНАСТАСИЯ СТОГНЕЙ,
АЛЕКСАНДРА КРАСНОВА,
АНТОН БАЕВ

Кризис в Греции, как и любое экономическое потрясение, дает возможность заработать. РБК спросил у экспертов, как и во что вложить деньги.

Пока мир ждет, выйдет ли Греция из еврозоны или останется, финансисты стараются извлечь из этого выгоду. Может ли частный инвестор также заработать на греческом кризисе? Гипотетически да.

«Человек без опыта в инвестициях заработать, конечно, может, но гарантии, что он угадает направление движения, нет», — говорит совладелец компании «Личный капитал» Борис Кожуховский. Для гарантированного дохода важно иметь представление о динамике конкретного узкого сектора. «Например, если речь идет о недвижимости, нужно понимать, что динамика цен на элитное жилье, квартиры экономкласса и коммерческие помещения разная», — рассказывает директор группы по управлению персоналом и налогообложению физических лиц в России и СНГ КПМГ Донат Подник.

Во что вложить деньги тем, кто не боится рискнуть?

НЕДВИЖИМОСТЬ



Хотя цены на недвижимость в Греции действительно упали (за последние три года жилье в Греции дешевле в среднем на 20%) и падение, скорее всего, продолжится, инвесторы пока не спешат на этом заработать, рассказывает руководитель отдела городской недвижимости Knight Frank Марина Кузьмина. По ее словам, за последние годы 90% запросов клиентов приходились на дома и виллы, которые используются как вторая дача, причем большинство покупателей не планируют перепродавать греческую недвижимость в ближайшие несколько

лет. «Для инвестиционной покупки нужен прогноз на 3–10 лет. Сейчас таких прогнозов давать невозможно», — объясняет консервативность инвесторов Кожуховский из «Личного капитала».

Если неопределенность вас не пугает, то вложения в греческую недвижимость сейчас, безусловно, представляют интерес, не согласен партнер Paragon Advice Group Александр Захаров. По его мнению, нынешний момент максимально удачен для спекулятивной сделки — как только будет принято то или иное решение по греческой проблеме, начнется рост цен.

По данным Кузьминой, сейчас наибольшим спросом среди российских покупателей пользуются виллы и апартаменты в элитном сегменте. Их стоимость колеблется от €4,5–7 млн для вилл и от €250 тыс. до €300 тыс. для апартаментов.

ВАЛЮТЫ И ФЬЮЧЕРСЫ



Индивидуальный инвестор, торгующий на Московской бирже, действительно может попробовать заработать на греческом кризисе, уверен аналитик UFG Wealth Management Алексей Потапов.

Он предлагает для этого несколько способов. Во-первых, торговля на фьючерсе на курс евро/доллар. Принцип известен: изучать информационный фон и оперативно отыгрывать новости, например высказывания официальных лиц о достижении договоренностей или провале переговоров по Греции.

Во-вторых, торговля на опционах на фьючерс евро/доллар. Это вариант для тех биржевых игроков, которые не готовы постоянно следить за новостями и уверены, что в обозримом будущем курс резко изменится, объясняет Потапов. Для них план такой: купить колл- и пут-опционы. Первый дает право купить в будущем оговоренное количество валюты по установленной в контракте цене, второй — про-

дать валюту по фиксированной цене. «Само собой разумеется, инвестор должен быть знаком с подобными инструментами срочного рынка, так как они бывают сложны для понимания», — предупреждает Потапов. В любом случае ставить больше 10% своего счета на подобные спекулятивные стратегии не стоит.

Еще одна возможность — обмен евро на доллары и фунты, считает руководитель блока Private Banking банка «ФК Открытие» Алина Назарова. Если Греция не сможет договориться с кредиторами, то европейская валюта будет падать.

АКЦИИ



Хорошим вложением могут стать европейские акции, в частности акции германских компаний, считает управляющий директор Arbat Capital Александр Орлов. Однако инвестировать в них имеет смысл после того, как германский индекс DAX упадет до 10 тыс. пунктов (на закрытии торгов 7 июля он составлял 10 677 пунктов). «Можно присматриваться к хорошим экспортерам. Это автопром (Mercedes, BMW, Volkswagen), тяжелое машиностроение (Siemens), фармацевтические и химические компании. Стоит посмотреть и на небольшие потребительские компании. При таком наборе получится что-то похожее по составу на DAX, поэтому можно купить и фьючерсы на индекс», — советует Орлов.

Среди перспективных греческих компаний можно выделить греческое подразделение компании Coca-Cola — Coca-Cola HBC AG, предлагает старший портфельный управляющий GHP Group Федор Бизиков. Это подразделение производит напитки для всего Балканского полуострова. «С одной стороны, компания расположена в Греции и цена ее снизится в случае обострения кризиса, с другой — являясь частью глобальной корпорации, компания зависит от потребления, а оно, как мне кажется, не упадет: люди в лю-

бом случае будут приезжать в Грецию и пить кока-колу в пляжных барах», — объясняет эксперт.

Какую сумму имеет смысл инвестировать в акции? 30–40% инвестпортфеля, так как компании интересные, считает Орлов.

ОБЛИГАЦИИ



Стратегия инвестирования в облигации зависит от того, по какому пути пойдет Греция, говорит Назарова из «ФК Открытие». Если будет реализован негативный сценарий, доходность облигаций других периферийных стран еврозоны — Португалии, Испании и Италии — пойдет вверх и будет представлять интерес для инвесторов.

Еще один интересный вариант — облигации европейских банков, добавляет директор по региональным и инфраструктурным рейтингам агентства «Рус-Рейтинг» Антон Табах.

Заработать на собственно греческих облигациях можно, но риски зашкаливают, считает Бизиков из GHP Group. Если вы готовы рискнуть, то он советует обратить внимание на лидера греческого рынка телекоммуникаций — Hellenic Telecommunications. В начале июня ее облигации со сроком погашения в 2020 году торговались по номиналу, а сейчас — на уровне 75% от номинала. «В 2012 году мы наблюдали похожую картину с облигациями этой компании, — вспоминает Бизиков. — На фоне перевыборов они упали до 50% от номинала, а к концу года, когда ситуация стабилизировалась и ЕЦБ заявил, что никому не даст «выпасть» из зоны евро, вернулись к номиналу».

ДРАГМЕТАЛЛЫ



Доходность от инвестиций в драгметаллы также зависит от того, по какому пути пойдет Греция, говорит руководитель направления анализа отраслей и рынков капитала Промсвязьбанка Евгений Локтюхов. Если переговоры об урегулировании кризиса провалятся, возможны шоки и резкий обвал в цене: золото может упасть ниже \$1100 за унцию. На этом снижении можно будет сыграть и купить золото.

Частным инвесторам золото можно покупать тремя способами: через инвестиционные фонды, обезличенные металлические счета (ОМС) или напрямую, в монетах или слитках. Вложения в ОМС не очень интересны, поскольку на них не распространяется страхование вкладов, предупреждает Кожуховский. Что касается покупки физического золота, здесь важно помнить, что покупка слитков облагается НДС (18%), а коллекционные монеты необходимо хранить очень бережно, поскольку любая царапина снижает их стоимость. Инвестиционные монеты торгуются по цене металла.

«На мой взгляд, оптимальный вариант — покупка золота через фонд, например крупнейший SPDR Gold Trust», — советует Кожуховский. ▣